

КЛАССИФИКАЦИЯ КЛАСТЕРОВ В ЭКОНОМИКЕ

О. Д. Гайша

Государственный университет управления

Поступила в редакцию 17 сентября 2019 г.

Аннотация: кластеры, как одна из успешных практик интеграций в экономике, способствуют развитию территорий, повышению уровня жизни населения, развитию предпринимательских инициатив, повышению инновационной активности, поэтому вопросы, связанные с развитием кластерной концепции, представляются актуальными. В рамках настоящей работы рассмотрены различные классификации кластеров, автором предложены классификации на основе источников финансирования и его результативности.

Ключевые слова: кластер, классификация кластеров, экономические кластеры, кластерная политика.

Abstract: clusters are one of the successful practices of integration in the economy. This contributes to the development of territories, improving the standard of living of the population, the development of entrepreneurial initiatives, increasing innovation activity. Issues related to the development of the cluster concept are relevant. In the framework of this work, various classifications of clusters are considered. The author suggests classifications based on sources of funding and effectiveness.

Key words: cluster, cluster classification, economic clusters, cluster policy.

В настоящее время интеграционные процессы, как движущая сила развития экономики, способствуют процессам создания и повышения конкурентоспособности предприятий, регионов и стран в целом посредством освоения новых территориальных рынков и создания совместных предприятий на осваиваемых территориях, объединения производства и сбыта продукции, поставщиков и потребителей. Экономика развитых государств базируется на деятельности крупнейших интегрированных образований, в контакте с которыми неизбежно функционируют целые сети малых и средних предпринимательских структур [1].

Одной из таких форм интеграций являются территориальные кластеры, теоретические предпосылки которых были сформированы еще в XIX в. Альфредом Маршаллом, а в 80-е гг. XX в. – профессором Гарвардской школы, экономистом Майклом Портером, считающимся идеологом кластерного развития, было введено понятие кластера как «группы взаимосвязанных компаний и сопутствующих им организаций, сконцентрированных на определенной территории в соответствующей отрасли» [2]. В своей работе «Кластеры и конкуренция» М. Портер отметил, что состав участников кластера может быть совершенно различным, однако преимущественно туда включаются производители конечной продукции, по-

ставщики специализированных материалов, компонентов, оборудования и услуг, финансовые институты, учреждения сферы образования и науки, а также компании – производители сопутствующих товаров [3].

Для кластерных структур характерны следующие общие специфические черты:

- географическая близость, которая способствует распространению знаний и обеспечивает доступ к необходимым факторам производства;
- накопление и обмен информацией и опытом взаимодействия между участниками таких объединений;
- обеспечение взаимозаменяемости участников кластера;
- функционирование большого количества представителей малого и среднего бизнеса, которые являются наиболее гибкими и адаптивными в вопросах внедрения инноваций [4; 5].

С момента зарождения кластерной концепции понятие «кластер» было расширено, а сама кластеризация адаптирована под современные тенденции развития. В настоящее время существует множество определений кластера, анализ которых показывает, что их авторы делают акцент на разных характеристиках. Так, М. Портером выражены идеи инновационного преимущества как фактора, поддерживающего конкуренцию [6], Д. Хааг ставит акцент на территориальной близости участников и рассматривает их как комплекс целой

технологической цепочки [7], В. П. Третьяк в свою очередь рассматривает кластеры как совокупность самостоятельных предприятий [8], Я. И. Дронова отмечает конкуренцию внутри кластера как движущую силу развития [9], что также отмечено в работах Е. Бергмана и Е. Фезера: «кластер представляет собой группу коммерческих предприятий и некоммерческих организаций, для которых смысл объединения заключается в индивидуальной конкурентоспособности» [10].

Кластеры оказывают влияние на конкурентоспособность регионов и стран в целом посредством роста производительности труда, создания возможностей для производственного и инновационного роста, а также стимулирования и облегчения формирования новых бизнес-единиц, поддерживающих инновации и расширяющих кластер. Так, с момента выхода Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2020 г., установившей базовые принципы кластерной политики в нашей стране, на территории РФ возникли более 110 кластерных инициатив, объединяющих сегодня свыше 3 тыс. организаций и обеспечивающих порядка 1,3 млн рабочих мест [11].

Несмотря на наличие множества попыток объединить кластеры некоторой единой трактовкой, различные организационно-экономические образования, попадающие под общую формулировку кластерной концепции, имеют свои отличительные особенности. Такие отличия необходимо определять и исследовать с целью идентификации наиболее успешных практик, инвестиционно-привлекательных объектов и др. В процессе формирования кластерной политики важное место занимает кластерная классификация. Рассмотрим различные подходы к классификации кластерных образований.

Одна из основных классификаций кластеров основана на отраслевой принадлежности: деревообрабатывающие, финансовые, туристические, фармацевтические и др. Так, в РФ активно развиваются промышленные и инновационные кластеры, некоторым государством оказывается различного рода поддержку – финансирование за счет средств федерального бюджета, инфраструктурное и информационное обеспечение и др.

Вопрос классификации кластерных образований нашел широкое распространение у исследователей. С. Розенфельд классифицирует кластеры на три основные группы: работающие, которые давно функционируют и способны вовремя влиять на изменение рынка, латентные кластеры, не до

конца реализовавшие свои возможности, и потенциальные кластеры, не имеющие все черты кластера и не сформированные окончательно, но обладающие теми или иными чертами кластера [12]. Таким образом, в основе классификации лежит уровень развития кластера, что нашло отражение и у других научных исследователей. Наиболее общая классификация кластеров по степени развития представлена П. С. Смертненко, Л. И. Чернышевым и А. В. Марьенко, которые выделяют эмбриональные, развитые и зрелые кластеры [13]. Наиболее емкой представляется классификация С. Соколенко, разделяющего все кластеры на потенциальные, возникающие, стратегические, зрелые, стабилизирующие и конкурентные [14].

Не менее популярной является классификация кластеров на основе факторов развития. Кластеры, сформированные в регионе г. Москва, в большей мере ориентированы на наличие высококвалифицированных кадров, таким образом, можно выделить кластеры, расположенные в местах наличия трудовых ресурсов. Кластеры, расположение которых определено преимущественно природными факторами, могут быть сформированы в богатых полезными ископаемыми либо курортных регионах. Ю. Громыко предлагает классифицировать кластеры в зависимости от условий их формирования следующим образом: инфраструктурно-инновационные кластеры (освоение уже имеющейся инфраструктуры), кластеры новой инфраструктуры, ультраструктурные метапромышленные кластеры (преобразование существующих типов промышленности) и кластеры адаптации зарубежной технологической платформы [15].

Зарубежными исследователями наиболее детально изучаются вопросы создания рабочих мест и занятости населения, в связи с чем предложено классифицировать кластеры на растущие (с динамикой трудовой занятости более чем +10 %), стабильные (от –10 % до +10 %) и убывающие (с отрицательной динамикой трудовой занятости менее чем –10 %) [16]. Стоит отметить, что такой подход позволяет классифицировать кластеры и по иным не менее важным параметрам – производительность на одного работника предприятия – участника кластера, объем научных исследований и разработок и др.

В рамках предыдущих авторских исследований предложено выделять искусственно созданные и естественно развивающиеся кластеры [17], что схоже с трактовками В. Третьяка и Ю. Владимиро-

ва – разделение кластеров на появившиеся спонтанно и созданные осознанно [18]. В основе классификации – способ создания кластеров и его документальное оформление (как следствие). Такой подход, с нашей точки зрения, считается важным: зарубежные кластеры образованы преимущественно спонтанно (естественно), и государственная поддержка направляется на уже сформированные кластеры; в свою очередь в РФ инициатива движется со стороны государства, что видится как негативный фактор – такой способ организации снижает вовлеченность в деятельность кластера его участников и качество их взаимодействия.

В соответствии с международной практикой кластеры, образованные естественным образом, были созданы вокруг либо научных университетов либо эффективных и успешных в своей отрасли предприятий, которые становились ядром и центром притяжения для резидентов и определяли их специализацию [19]. В связи с этим А. Е. Шаститко предлагается классификация кластеров по критерию наличия или отсутствия ядра (центра) – ядерные и безъядерные кластеры [20].

Сформировавшиеся кластеры нацелены на новые рынки, стремятся к международному сотрудничеству, в связи с чем видится актуальной классификация кластеров по масштабам деятельности. Так, принимая во внимание степень открытости кластеров, определяют локальные, региональные и национальные кластеры [14]. В данной классификации с позиции автора считается целесообразным выделение кластеров, имеющих каналы сбыта на рынки других стран, – международных кластеров.

Именно от выявления принадлежности кластера к определенному уровню и типу принимаются решения об оказании поддержки, размерах финансового обеспечения и инструментах воздействия. В связи с чем предлагается классификация кластеров, основанная на источниках их финансирования, на следующие группы:

- кластеры, финансируемые только за счет собственных источников участников кластера, в том числе заемных средств;
- кластеры, финансируемые за счет собственных и бюджетных средств;
- кластеры со смешанным финансированием (включая привлеченные инвестиции и др.).

В рамках авторских исследований наибольшее внимание уделяется вопросам оказания финансовой поддержки кластерам в РФ и контролю над их исполнением, в связи с чем разработана классифи-

кации кластеров, способствующей определению наиболее перспективных и эффективных кластеров, считается целесообразной.

В настоящее время в РФ активно развиваются инновационные территориальные кластеры в рамках программы Минэкономразвития России «Развитие инновационных кластеров – лидеров инвестиционной привлекательности мирового уровня» и промышленные кластеры, подведомственные Министерству промышленности и торговли РФ. В рамках реализации программ кластерного развития, в соответствии с приказом Министерства экономического развития РФ от 14 июля 2015 г. № 472 [21] и постановлением Правительства РФ от 31 июля 2015 г. № 779 [22], предусмотрено утверждение целевых индикаторов или показателей реализации кластерных программ.

В связи с чем вопросы оценки достижения показателей результативности кластеров представляются важными и, являясь основой для классификации кластеров, позволяют ранжировать их по степени эффективности. С целью определения наиболее эффективно развивающихся кластеров, оказание поддержки которым считается наиболее целесообразным и перспективным, предлагается классифицировать кластеры следующим образом:

- эффективные: в случае достижения и роста 70 % и более показателей результативности предоставления субсидии и отрицательной динамики по показателям, соответственно, не более 30 %;
- стабильные: в случае достижения и роста 50–70 % показателей результативности предоставления субсидии, допуская отрицательную динамику не более половины показателей;
- неэффективные: в случае отрицательной динамики более половины показателей оценки результативности финансирования.

В рамках настоящей работы рассмотрены виды кластеров в зависимости от отраслевой принадлежности, условий формирования, уровня развития, динамики трудовой деятельности, наличия ядра, масштаба деятельности, способа создания, а также предложенные автором классификации, в основе которых – источники финансирования и достижение значений показателей результативности предоставления субсидии из федерального бюджета в рамках реализации инновационных территориальных кластеров.

Таким образом, общую классификацию кластеров можно представить следующим образом (рисунок).

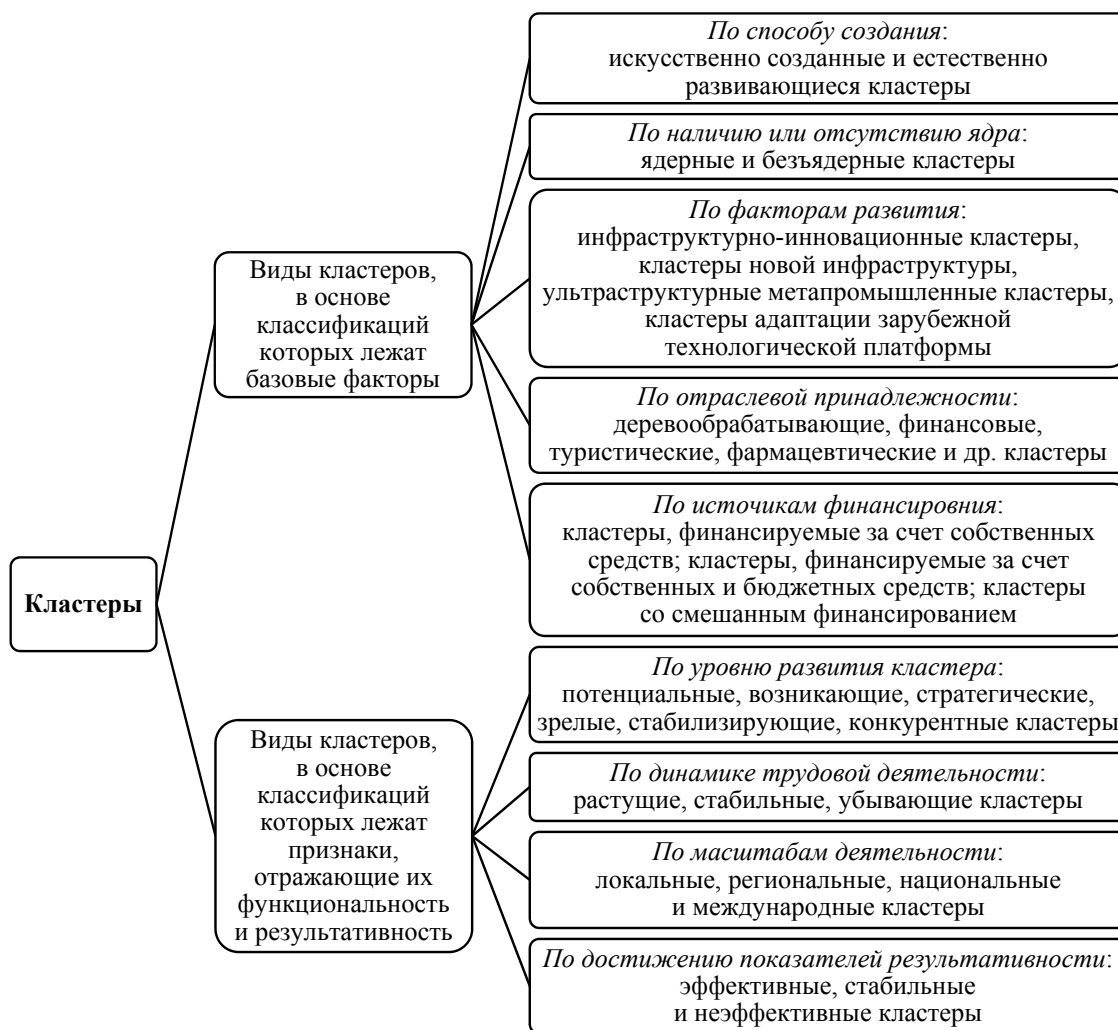


Рисунок. Классификация кластеров

Поскольку каждый кластер наделен различными чертами, возможность существования абсолютно идентичных кластеров равна нулю. Вариантов для классификаций кластеров может быть множество, и предложенная классификация

не претендует быть единственно верной. Напротив, она позволяет ситуативно определять тип (вид) кластера – при определении кластеров, финансирование которых наиболее перспективно и эффективно.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мичурина О. Ю. Место и роль интеграционных процессов в мировой экономике / О. Ю. Мичурина // Вестник АГТУ. Серия: Экономика. – 2010. – № 2. – С. 7–17.
2. Porter M. E. Clusters and the New Economics of Competition / M. E. Porter // Harvard Business Review. – 2018. – Vol. 76 (6). – P. 77–90.
3. Porter M. E. Clusters and Competition: New Agendas for Companies, Governments, and Institutions / M. E. Porter // Harvard Business School Working Paper. – 1998. – Vol. 98-080. – P. 197–287.
4. Воронов А. С. К вопросу о типах региональных инновационных кластеров / А. С. Воронов, Л. С. Леонтьева // Статистика и экономика. – 2016. – № 3. – С. 8–12.

5. Кораблева А. А. Взаимосвязь территориальных инновационных кластеров и устойчивого развития региона / А. А. Кораблева, В. В. Карпов, Е. А. Капогузов // Актуальные проблемы экономики и права. – 2018. – № 4 (48). – С. 800–815.
6. Storper M. The Regional World: Territorial Development in Global Economy / M. Storper. – N. Y. : Guilford Press, 1997. – 338 p.
7. О сущности экономического понятия «кластер» / Е. М. Белоцерковская, Н. В. Белоцерковская, О. М. Калиева, М. В. Шептухин // Молодой ученый. – 2017. – № 12. – С. 228–233.
8. Третьяк В. П. Кластеры предприятий / В. П. Третьяк. – М. : Август Борг, 2006. – 132 с.

9. Дронова Я. И. Вопросы формирования понятия и классификации кластеров в экономике / Я. И. Дронова // Научные ведомости Белгород. гос. ун-та. Серия: Экономика. Информатика. – 2013. – № 22-1 (165). – С. 33–41.
10. Bergman E. M. Industrial and Regional Clusters : Concepts and Comparative Applications / E. M. Bergman, E. J. Feser. – 1999. – URL: <http://www.rri.wvu.edu/WebBook/Bergman-Feser/contents.htm>
11. Десять лет кластерной политики в России : логика ведомственных подходов / Е. С. Куценко, В. Л. Абашкин, Э. А. Фияксель, Е. А. Исланкина // Инновации. – 2017. – № 12 (230). – С. 46–58.
12. Rosenfeld S. A. Bringing Business Clusters into the Mainstream of Economic Development / S. A. Rosenfeld // European Planning Studies. – 1997. – № 1, 5. – P. 3–23.
13. Реализация идеи трансформации и синергии кластеров в инновационной деятельности / П. С. Смертенко, Л. И. Чернышев, А. В. Марьенко // Вісник Українського матеріалознавчого товариства. – 2009. – № 1 (2). – С. 87–94.
14. Соколенко С. И. Производственные системы глобализации : Сети. Альянсы. Партнерства. Кластеры / С. И. Соколенко. – Киев : Логос, 2002. – 645 с.
15. Громыко Ю. В. Что такое кластеры и как их создавать? / Ю. В. Громыко // Альманах «Восток». – 2007. – № 1 (42). – С. 21–27.
16. Business clusters in the UK – a first assessment. A report for the Department of Trade and Industry by a consortium led by Trends Business Research // DTI. – Vol. 3. Technical annexes. – 2001. – 68 p.
17. Гайша О. Д. Зарубежный и отечественный опыт развития кластеров / О. Д. Гайша // Вестник университета. – 2019. – № 5. – С. 12–15.
18. Третьяк В. П. О классификациях кластеров предприятий / В. П. Третьяк, Ю. Л. Владимиров // Наука. Инновации. Образование. – 2008. – № 7. – С. 72–86.
19. Концепция создания инновационного высокотехнологического приборостроительного кластера в г. Минске / Apply Logistic Group. – 2016. – URL: <http://www.logist.by/content/consulting/files/%D0%9A%D0%BE%D0%BD%D1%86%D0%B5%D0%BF%D1%86%D0%B8%D1%8F%20%D0%B8%D0%BD%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%BD%D0%BE%D0%B3%D0%BE%20%D0%BA%D0%BB%D0%B0%D1%81%D1%82%D0%B5%D1%80%D0%B0.pdf>
20. Шаститко А. Е. Кластеры как форма пространственной организации экономической деятельности: теория вопроса и эмпирические наблюдения / А. Е. Шаститко // Балтийский регион. – 2009. – № 2. – С. 9–31.
21. О реализации Правил предоставления и распределения субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на реализацию комплексных инвестиционных проектов по развитию инновационных территориальных кластеров, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 г. № 316 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации “Экономическое развитие и инновационная экономика”»: приказ Министерства экономического развития РФ от 14 июля 2015 г. № 472. – URL: <https://base.garant.ru/71148648>
22. О промышленных кластерах и специализированных организациях промышленных кластеров : постановление Правительства РФ от 31 июля 2015 г. № 779. – URL: <https://base.garant.ru/71150302/>

*Государственный университет управления
(Москва)*

*Гайша О. Д., аспирантка кафедры финансов и
кредита*

E-mail: gaishaod@outlook.com

*State University of Management (Moscow)
Gaisha O. D., Post-graduate Student, of the Fi-
nance and Credit Department
E-mail: gaishaod@outlook.com*