

## ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК ПРИЗНАК КОНФЛИКТОГЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ОБЩЕСТВА

Е. В. Перов

*Научный центр изучения социально-экономических конфликтов (Вологда)*

Поступила в редакцию 29 августа 2016 г.

**Аннотация:** дается понятие экономической конфликтности общества. Показано, что теневая экономика является ответной реакцией бизнеса на разногласия и противоречия в экономической сфере. Рассмотрен широкий спектр определений теневой экономики в зарубежной и российской научной литературе. Даются авторские определения составляющих экономики государства: формальной и скрытой экономики, легальной и нелегальной (криминальной) экономики, теневой и неформальной (домашней) экономики.

**Ключевые слова:** экономическая конфликтность общества, формальная и скрытая экономика, легальная и нелегальная экономика, теневая и неформальная экономика.

**Abstract:** the article gives the notion of the economic conflictogenity of society. It shows that the shadow economy is the response of the business to disagreements and contradictions in the economic sphere. The article examines a wide range of definitions of the shadow economy in Russian and foreign academic literature. It presents authors' definitions of the components of the state economy: formal and hidden economy, legal and illegal (criminal) economy, shadow and informal (domestic) economy.

**Key words:** economic conflictogenity of society, formal and hidden economy, legal and illegal economy, shadow and informal economy.

В обществе существует множество видов напряженностей в различных сферах жизнедеятельности. Совокупность напряженностей социального, экономического, политического, этнического и прочего характера, которые при определенных условиях ведут к развитию конфликта, охватывает понятие конфликтности общества. Она представляет собой промежуточное звено от устойчивого состояния социальной структуры к развертывающимся социальным конфликтам и характеризует состояние всей общественной жизни с разногласиями и противоречиями объективного и субъективного характера. Уровень конфликтности общества отражает степень угрозы обществу.

Экономическая конфликтность общества охватывает совокупность напряженностей в экономической сфере жизнедеятельности общества, которые при определенных условиях могут привести к деструктивным конфликтам в обществе. Взаимоотношения в бизнесе в процессе производства и потребления, а также между бизнесом и властью сопровождаются различными разногласиями и противоречиями. Экономические разногласия возникают при рассогласовании требований с возможностями успешного ведения предпринимательской экономической деятельности. Они возникают по причине противоречивого законодатель-

ства, коррупции, большого налогового бремени, которые не позволяют не только развитие, но и безбубыточное существование бизнеса. Сложности оформления предпринимательской деятельности, большое количество документов при ее оформлении провоцируют предпринимателей вести незаконную (неоформленную) предпринимательскую деятельность, прежде всего в малом бизнесе. Трудности ведения бизнеса в создавшихся в обществе экономических условиях иницируют предпринимателей находить обходные пути, работать «на грани закона» или даже нарушать закон. Повсеместно используется выведение части или даже всего бизнеса в теневую сектор экономики, уход от налогов путем сокрытия части доходов, выплата части заработной платы в обход налогообложения. Всё это способствует росту теневой экономики в стране. Теневая экономика появляется как ответная реакция бизнеса на имеющиеся разногласия и противоречия в экономической системе общества.

Теневая экономика присутствует во всех странах в различных формах и масштабах и во всех сферах экономической деятельности (производство, обмен, распределение, потребление). Проблема оценки уровня теневой экономики достаточно нова, серьезные работы по этой тематике стали появляться во второй половине XX в. Среди них можно выделить работу П. Гутмана «Подпольная экономика» (1977 г.), он обращает внимание на недопустимость

игнорирования масштабов и роли теневой экономики [1]. Затем внимание к вопросам теневой экономики стало более пристальным. Ф. Шнайдером и Д. Енсте дан всесторонний обзор отдельных аспектов скрытой или теневой экономики в зарубежной литературе [2]. Однако предмет всё еще остается весьма спорным, поскольку имеются разногласия в определении деятельности теневой экономики, процедур оценки и использования этих оценок в экономическом анализе и политических аспектах.

Достаточно распространенным является следующее определение теневой экономики: все незарегистрированные в настоящее время экономические действия, которые вносят вклад в официально рассчитываемый (или наблюдаемый) валовой национальный продукт. Его придерживаются Е. Фейг, Ф. Шнайдер, Б. Фрей, В. Поммерене и др. [3–7]. В трактовке этих авторов теневая экономика не охватывает индивидуальной деятельности, не требующей регистрации.

Ф. Смит определяет ее как «производство рыночных товаров и услуг, легальное или нелегальное, которое не учитывается в официальных оценках валового внутреннего продукта» [8, р. 18]. Одно из самых широких определений теневой экономики включает экономические действия с получением от них дохода, осуществляемые в обход государственного регулирования, налогообложения или наблюдения [9, 10].

Широкое определение теневой экономики включает несообщенный доход от производства законных товаров и услуг, или от денежно-кредитных операций, или сделок бартера и включает все экономические действия, которые вообще облагались бы налогом, если бы они были известны государственным (налоговым) органам.

Ф. Шнайдер использует также следующее, более узкое определение теневой экономики [11]: теневая экономика включает всё законное рыночное производство товаров и услуг, которое преднамеренно скрыто от общественных властей по следующим причинам:

- уклонение от оплаты дохода, увеличивающей суммарные или другие налоги;
- уклонение от платежей социального обеспечения;
- уклонение от выполнения некоторых законных трудовых рыночных стандартов, типа минимальной заработной платы, максимальных рабочих часов, требований безопасности и т.д.;
- уклонение от исполнения некоторых административных процедур, типа заполнения статисти-

ческих анкетных опросов или других административных форм.

В России интерес к теневой экономике отчетливо проявился в 80-е гг. [12–18]. В связи с этим терминологический аппарат еще полностью не сформировался. В понятие «теневая экономика» авторы нередко вкладывают разные смысловые аспекты.

В экономических словарях даются следующие определения теневой экономики:

– «теневая экономика (также скрытая экономика, неформальная экономика) – экономическая деятельность, скрываемая от общества и государства, находящаяся вне государственного контроля и учета. Является ненаблюдаемой, неформальной частью экономики, но не охватывает ее всю, так как в нее не могут быть включены виды деятельности, не скрывающиеся специально от общества и государства, например домашняя или общинная экономики. Также включает в себя нелегальные, криминальные виды экономики, но не ограничивается ими» [19];

– «теневая экономика – противоправные, неучтенные государством виды экономической деятельности. Включает производство, распределение, обмен и потребление товаров и услуг, а также социально-экономические отношения между гражданами, социальными группами и общества в целом» [20];

– «теневая экономика – экономические процессы, которые не афишируются, скрываются их участниками, не контролируются государством и обществом, не фиксируются официальной государственной статистикой. Это невидимые со стороны процессов производства, распределения, обмена, потребления товаров и услуг, экономические отношения, в которых заинтересованы отдельные люди и группы людей. Теневая экономика включает: криминогенную, запретную, противозаконную; скрытую, проводимую в целях избежания налогов или в связи с нежеланием экономических субъектов придавать известность своим действиям и доходам; неформальную, не подлежащую учету в связи с ее индивидуальностью, личным или семейным характером, отсутствием измерителей» [21];

– под теневой экономикой понимается «хозяйственная деятельность, которая развивается вне государственного учета и контроля, а потому не отражается в официальной статистике» [22];

– «теневая экономика – экономические процессы, которые не афишируются, скрываются их участниками, не контролируются государством и обществом, не фиксируются официальной государственной статистикой. Это невидимые невооружен-

ным глазом со стороны процессы производства, распределения, обмена, потребления товаров и услуг, экономические отношения, в которых заинтересованы отдельные люди и группы людей» [23];

– «теневая экономика – в широком смысле – производство, распределение, обмен и потребление товарно-материальных ценностей, денег, услуг, которые не контролируются обществом и скрываются от органов государственного управления». «Теневая экономика – в узком смысле – социально-экономические отношения между отдельными гражданами, социальными группами по использованию государственной собственности в корыстных личных или групповых интересах» [24].

В соответствии с определениями, представленными в словарях, теневая экономика включает:

– криминогенную экономику, т.е. запрещенную, противозаконную;

– скрытую экономику, т.е. укрываемую в целях уклонения от налогов или в связи с нежеланием экономических субъектов придавать известность своим действиям и доходам;

– неформальную экономику, т.е. не подлежащую учету в связи с ее индивидуальностью, личным или семейным характером, отсутствием измерителей.

В российской научной литературе также нет единого мнения в определении теневой экономики и ее содержания.

С. Колесников показывает, что существует несколько близких по смыслу и часто пересекающихся понятий [25]:

– *скрытая* (или теневая) деятельность – экономическая деятельность, разрешенная законодательством, но скрываемая или приуменьшаемая по объему;

– *неформальная* деятельность – экономическая деятельность, осуществляемая на законном основании индивидуальными производителями или некорпорированными предприятиями, т.е. хозяйствующими субъектами, принадлежащими отдельным лицам, домашним хозяйствам, не оформляющимися в установленном порядке. Она основана на неформальных отношениях между участниками производства и может (полностью или частично) производить продукцию для собственного потребления или на продажу. В России неформальная деятельность имеет значительное распространение в сельском хозяйстве (личные подсобные хозяйства), торговле (продажа товаров с рук), строительстве и в других отраслях;

– *нелегальная* деятельность – незаконная экономическая деятельность, охватывающая те виды производства и продажи продукции, которые прямо запрещены существующим законодательством.

Границы нелегального производства находятся в движении, так как законодательство меняется.

В этих трех определениях речь идет о деятельности, осуществляемой с целью получения экономической выгоды от производства продукции, за исключением производства бытовых услуг, потребляемых в собственном домашнем хозяйстве, если они не выполняются оплачиваемой прислужкой. Совокупность скрытой, неформальной и нелегальной экономической деятельности составляет неучтенную экономику.

В трактовке С. Колесникова вместо криминогенной появляется термин «нелегальная» экономика при той же смысловой нагрузке. При этом если в первом случае криминогенная, скрытая и неформальная составляют теневую экономику, то в данном случае термины «скрытая» и «теневая» являются синонимами, а скрытая (теневая), неформальная и нелегальная составляют в совокупности неучтенную экономику.

В. Радаев выделяет схожие понятия, но вкладывает в них несколько иной смысл [18]:

– *неформальная* экономика – совокупность хозяйственных отношений, которые не отражаются в официальной отчетности и формальных контрактах или отражаются заведомо не адекватным образом. Одна часть неформальной экономики находится «на свету» и включает сегменты, не противоречащие действующему законодательству, другая часть называется теневой экономикой;

– *теневая* экономика – часть неформальной экономики, которая не отражается в официальной отчетности и формальных контрактах, а также вступает в противоречие с существующим законодательством. Большая часть теневой экономики является вполне легальной по своим целям и содержанию, но в отношении выбора средств достижения целей связана с периодическими нарушениями закона;

– *криминальная* экономика – это часть теневой экономики, в которой имеет место заведомое нарушение закона как по средствам, так и по целям деятельности, т.е. это производство и распределение продукции, прямо запрещенной законодательством.

В то же время по степени легальности хозяйственных операций неформальная экономика подразделяется им на четыре сегмента:

– *легальная* (неофициальная) экономика – экономическая деятельность, которая не нарушает действующего законодательства и прав других хозяйственных агентов, при этом она не фиксируется в отчетности и контрактах (натуральное производство домашних хозяйств);

– *внеправовая экономика* – экономическая деятельность, нарушающая права других хозяйствующих субъектов, но находящаяся во внеправовых зонах и не регламентированная действующим законодательством (деятельность «финансовых пирамид», нарушение экологической безопасности, лоббирование в пользу отдельных хозяйствующих субъектов). Это так называемые «розовые рынки»;

– *полуправовая экономика* – экономическая деятельность, которая соответствует действующему законодательству по своим целям, но периодически выходит за его пределы (различные способы уклонения от налогов, в том числе использование «черного нала», работа без патента и лицензии, трудовой наем без оформления). Такая деятельность отнесена к «серым рынкам»;

– *нелегальная, криминальная экономика* – экономическая деятельность, запрещенная законодательством не только по форме, но и по сути (наркобизнес, незаконное производство и торговля оружием, рэкет и т.п.) – «черные рынки».

Из рассмотренных выше секторов первый и второй в принципе находятся на «свету», а третий и четвертый охватываются теневой экономикой. Кроме того, выделяется *фиктивная экономика*, связанная с отражением в статистической и бухгалтерской отчетности несуществующей хозяйственной деятельности (например, перевод денег за непоставленную продукцию).

Таким образом, в трактовке В. Радаева криминальная экономика является составной частью теневой экономики, а та в свою очередь – составной частью неформальной экономики. Кроме того, по другой классификации неформальная экономика включает четыре сегмента: легальная, внеправовая, полуправовая и нелегальная, при этом термин «нелегальная» является синонимом термина «криминальная».

А. Н. Андрунакиевич и М. А. Чумичева относят к *теневой экономике* всю экономическую деятельность, по разным причинам не учитываемую официальной статистикой и соответственно не включаемую в ВВП. Кроме того, А. Н. Андрунакиевич утверждает, что «отличительными чертами теневой экономики являются динамичность и более высокая степень ее организации по сравнению с реальной экономикой» [26]. По мнению М. А. Чумичевой, теневая экономика России включает [27]:

– *неофициальную экономику* – все разрешенные законодательством виды деятельности, доходы от которых скрываются от налогообложения и не учитываются статистикой;

– *фиктивную экономику* – хищения, взяточничество, мошенничество;

– *подпольную экономику* – запрещенные законодательством виды экономической деятельности.

Термин «фиктивная экономика» используется также Т. И. Корягиной, которая этим термином обозначает экономику приписок, спекулятивных сделок, взяточничества и всякого рода мошенничеств, связанных с получением и передачей денег [28, 29].

Таким образом, появляются еще два понятия: «неофициальная» и «подпольная», при этом термин «подпольная» несет в себе ту же смысловую нагрузку, что и термины «криминальная», «криминогенная», и означает деятельность, запрещенную законодательством. Кроме того, если у В. Радаева термин «фиктивная экономика» означает отражение в отчетности несуществующей хозяйственной деятельности, то у М. Чумичевой и Т. Корягиной – экономику приписок, взяточничества, мошенничества и пр.

А. К. Бекряшев в качестве критериев отнесения экономических явлений к теневой сфере предлагает, во-первых, получение экономической выгоды в форме присвоения экономических благ, прав на экономические блага, увеличение экономических возможностей, снижение издержек и уровня риска; во-вторых, осуществление экономической деятельности вне официального контроля, регламентации, с сокрытием, маскировкой ее значимых параметров от правоохранительных и контролирующих органов. По его мнению, теневые экономические отношения несут в себе общий признак – неконтролируемость. Основными сферами неконтролируемых экономических отношений является экономическая деятельность, включающая [30]:

– операции в легальном секторе, которые скрываются от учета и контроля;

– операции в нелегальном секторе, за осуществление которых предусмотрена юридическая ответственность;

– действия по сокрытию от контроля в расчете на бездействие либо на неадекватную реакцию контролирующих и правоохранительных органов. Они реализуются вследствие коррумпированности и неэффективности деятельности контролирующих и правоохранительных органов, несовершенства действующего законодательства, которое препятствует выявлению, расследованию, пресечению деятельности, привлечению к ответственности виновных.

В. А. Фадеев определяет теневую экономическую деятельность как совокупность финансово-хозяйственных операций юридических и физических лиц, скрывающих материальные и финансовые потоки,

находящиеся в противоречии с требованиями учета, налогообложения и законодательства [31].

В зависимости от характера результата теневая экономическая деятельность также бывает:

– производительная, вносящая реальный вклад в производство валового национального продукта;

– перераспределительная, перераспределяющая доходы и имущество и не связанная с реальным созданием экономических благ [30].

По отношению к официальной экономике различают теневую экономику:

– внутреннюю – это встроенные в официальную экономику теневые отношения, связанные с официальным статусом участников теневых отношений, т.е. теневая экономика в данном случае трактуется как нерегистрируемая деятельность тех же самых хозяйствующих субъектов, которые функционируют и в регистрируемой части экономики [32];

– параллельную (вторгающуюся) – теневые отношения, не связанные с официальным экономическим статусом их участников. В. Гинзбург рассматривает теневую экономику как особый сектор с особой производственной функцией, в котором занята без официальной регистрации часть рабочей силы [4].

Большинство авторов при трактовке теневой экономики в ее состав включают экономическую деятельность на всех стадиях воспроизводственного цикла: производство; распределение (неучитываемое распределение доходов); обмен (реализация нелегально полученной или произведенной продукции, правонарушения в сфере потребительского рынка); потребление (потребление продукции собственного производства, удовлетворение антиобщественных потребностей). Теневую экономику как только производительный сектор, участвующий в создании ВВП, рассматривает лишь статистическая концепция.

В структуре теневой экономики А. К. Бекряшев выделяет следующие четыре сектора [30]:

– производительный сектор (нелегальная экономика), обеспечивающий реальный вклад в производство валового внутреннего продукта. Он включает: легальные виды деятельности, но осуществляемые нелегально (без лицензии или специального разрешения; скрытое производство в легальной экономике); законодательно запрещенную экономическую деятельность; нелегальную (неформальную) занятость, работа по найму. В этот сектор В. О. Исправников включает также деятельность, направленную на получение необоснованных выгод и льгот субъектами хозяйствования на основе организованных коррупционных связей [33];

– перераспределительный сектор, включающий различные преступления экономической направленности;

– сектор домашней экономики, представляющий собой общественно-необходимый производительный домашний труд, неоплачиваемый и находящийся вне сферы товарного обмена. Этот сектор включает трудовую деятельность по производству продуктов, заменяющих товары, приобретаемые за деньги в сфере официальной экономики. Основными признаками сектора домашней экономики являются: непротивоправный и производительный характер, отсутствие учета и официальной регламентации, отсутствие обмена в рыночной и нерыночной формах;

– сектор общинной экономики, включающий систему производства и реализации благ и услуг. Она основана на обмене в неденежной форме, когда домашняя экономика выходит за пределы семьи. Действует в рамках сообществ, которые складываются на базе различных форм социальных связей, например таких, как родственные, соседские, дружеские отношения, близость культур и религиозных взглядов, профессий, идеологической ориентации и т.п. Общинная экономика переходит в нелегальную, в случае если обмен благами начинает осуществляться в денежной форме. В качестве основных признаков сектора общинной экономики можно выделить: непротивоправный и производительный характер, обмен в неденежной форме, неучитываемый характер, несоблюдение принципа эквивалентности, нерегламентированность.

Секторы домашней и общинной экономики не отражаются, как правило, в статистическом учете и являются неконтролируемыми. Отдельные авторы предлагают два последних сектора не относить к теневой экономике в связи с тем, что в этих сферах не происходит сокрытия от учета и налогообложения, а официальная регистрация и уплата налогов законодательством не предусмотрены и данная деятельность, как правило, не носит противоправного характера. Их можно отнести к легальной части неформальной экономики [30, 34].

По видам рынков и экономических ресурсов, находящихся в обороте, выделяют теневые экономические отношения на рынках потребительских и инвестиционных товаров и услуг, на рынке труда, на финансовых и других рынках. С точки зрения данного критерия, в литературе развиваются следующие концепции границ теневой экономики:

– потребительская концепция ограничивает сферу теневой экономики в основном нелегальным потребительским рынком. Среди отечественных авторов этой концепции придерживается Т. И. Корягина [29];

– трудовая концепция ограничивает сферу теневой экономики нерегистрируемой и нерегулируемой трудовой деятельностью [30];

– предпринимательская концепция отождествляет теневую экономику с теневым предпринимательством. Эта концепция разрабатывалась А. А. Крыловым [35].

Обозначенные выше концепции являются конструктивными для решения конкретных исследовательских задач, но не могут рассматриваться в качестве основы для формулирования универсального определения теневой экономики, охватывающей практически все виды рынков и экономических ресурсов.

В зависимости от избираемого элементарного объекта теневой экономической деятельности выделяются следующие концепции:

– контрактная (договорная) концепция под теневой экономикой предполагает уклонение от официальной регистрации коммерческих договоров или умышленное искажение при их регистрации [33]. Общепринятое понимание коммерческого контракта исключает из анализируемой сферы трудовые отношения, отношения в сфере политического рынка, деятельность криминальных институтов организованной преступности, поэтому данный подход является необоснованно узким. Контрактная концепция по критерию субъекта теневых экономических отношений может быть обозначена как предпринимательская. Согласно данной концепции в составе теневой экономики учитываются лишь коммерческие договоры, которые должны быть согласно закону официально зарегистрированы, и исключается большинство экономических преступлений и сектор запрещенных видов экономической деятельности;

– транзакционная концепция (концепция незарегистрированных государством сделок) под первичной единицей теневой экономической деятельности понимает сделку, что расширяет границы теневой экономики по сравнению с контрактной концепцией, так как договор является частным случаем сделки. Эта концепция ограничивает сферу теневой экономики сделками, незарегистрированными государством, и исключает из нее неформальную и нелегальную экономику, а также перераспределительный криминальный сектор [36];

– операционная концепция под первичной единицей теневой экономической деятельности принимает теневую экономическую операцию. Понятие операции шире понятия сделки и может включать любые экономически значимые действия,

имеющие целью получение теневого дохода (незаконные операции в системе бухгалтерского учета), но часто под экономической операцией понимается сделка [32];

– концепция делового предприятия является разновидностью предпринимательской концепции и рассматривает теневую экономику как систему криминальных деловых предприятий. Ее методология основана как на экономических (теория фирмы Р. Коуза), так и на юридических аспектах (концепция преступного делового предприятия, реализованная в правовой системе США в целях контроля над организованной преступностью);

– институциональная концепция рассматривает теневую экономику как совокупность институтов, т.е. правил поведения, норм, санкций за их нарушение. В исследованиях институтов используется социологическая теория и теория неоинституциональной экономики;

– политико-экономическая концепция рассматривает теневую экономику как сектор производства и как совокупность производственных отношений. Она основана на базе ортодоксальной марксистской методологии и носит объяснительный, прогностический характер [37, 38].

В силу противоречивости понятий теневой экономики необходимо определиться с терминологическим аппаратом, который целесообразно использовать при изучении конфликтогенности общества. Взаимосвязь различных видов экономики государства (формальной и скрытой, легальной и нелегальной, теневой и неформальной) схематично показана на рисунке.



Рисунок. Взаимосвязь понятий экономики государства

Таким образом, на рисунке отражена взаимосвязь понятий, используемых при оценке конфликтности общества.

*Экономика государства* охватывает всю экономическую деятельность, осуществляемую в государстве.

Под *формальной* экономикой понимается экономическая деятельность, осуществляемая в принятом законном порядке и учитываемая в официальной отчетности хозяйствующих субъектов.

*Скрытая* экономика включает скрытую экономическую деятельность, не учтенную в официальной отчетности хозяйствующих субъектов. Она включает легальную скрытую и нелегальную (криминальную) экономику.

*Нелегальная* (криминальная) экономика представляет собой незаконную экономическую деятельность, охватывающую, прежде всего, те виды производства и продажи продукции, которые прямо запрещены существующим законодательством.

В связи с тем, что в исследованиях такого плана еще не установилась единая терминология, то для упрощения изложения явления, относящиеся к теневой и неформальной сферам деятельности в экономике, объединяются термином «*легальная скрытая экономика*». Она включает теневую и неформальную (домашнюю) экономику.

*Теневая* экономика – законная по сути, требующая регистрации экономическая деятельность хозяйствующих субъектов, не учитываемая в их официальной отчетности, как правило, приводящая к снижению платежей в бюджет и внебюджетные фонды.

*Неформальная* (домашняя) экономика – легальная экономическая деятельность, по которой не предусмотрена регистрация, осуществляемая в основном индивидуальными производителями или домашними хозяйствами. Представляет собой в значительной степени общественно-необходимый производительный домашний труд, неоплачиваемый и находящийся вне сферы денежного обмена, основанный на неформальных отношениях между участниками производства.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. *Gutmann Pierre M.* The subterranean economy / P. M. Gutmann // *Financial Analysts Journal*. – 1977, 34:1. – P. 24–27.
2. *Schneider F.* Shadow economies : Size, causes, and consequences / F. Schneider, D. Enste // *The Journal of Economic Literature*. – 2000, 38/1. – P. 77–114.
3. *Feige E. L.* The underground economy and the currency enigma, Supplement to Public Finance / E. L. Feige // *Finances Publiques*. – 1994, 49. – P. 119–136.
4. *Ginsburgh V.* Macroeconomic policy in the presence of an irregular sector. In: *The economics of the Shadow Economy* / V. Ginsburgh, P. Mische, Padoa-Schioppa. Ed. By W. Gaerther, and Wenig. – 1985.
5. *Schneider F.* Measuring the size and development of the shadow economy. Can the causes be found and the obstacles be overcome? In: Brandstatter, Hermann, and Güth, Werner (eds.) *Essays on Economic Psychology* / F. Schneider – Berlin, Heidelberg, Springer Publishing Company, 1994. – P. 193–212.
6. *Schneider F.* Shadow Economies around the World : What do we really know? / F. Schneider // *European Journal of Political Economy*. – 2005.
7. *Schneider F.* The shadow economy / Ch. K. Rowley, F. Schneider (eds.). – *Encyclopedia of Public Choice*, Kluwer Academic Publishers, Dordrecht, 2003.
8. *Smith P.* Assessing the size of the underground economy : The statistics Canada perspectives / P. Smith // *Canadian Economic Observer*, 1994, Catalogue No.: 11-010, 3.16-33, at 3.18. Spiro, Peter S. Evidence of a Post-GST Increase in the Underground Economy; *Canadian Tax Journal / Revue Fiscale Canadienne*, 1993, 41:2. – P. 247–258.
9. *Del'Anno, R.* Estimating the shadow economy in Italy : A structural equation approach, Discussion Paper / R. Del'Anno. – Department of Economics and Statistics, University of Salerno, 2003.
10. *Del'Anno, R.* The shadow economy of Italy and other OECD countries : What do we know? / R. Del'Anno, F. Schneider. – Linz : University of Linz, Department of Economics, Discussion Paper, forthcoming in *Journal of Public Finance and Public Choice*, 2005.
11. *Schneider F.* Shadow Economies of 145 Countries all over the World : Estimation Results over the Period 1999 to 2003 / F. Schneider. – Mode of access: [http://www.brookings.edu/metro/umi/events/20060904\\_schneider.pdf](http://www.brookings.edu/metro/umi/events/20060904_schneider.pdf)
12. *Головин С. Д.* О классификации явлений теневой экономики / С. Д. Головин // *Вестник Моск. гос. ун-та. Сер. 6: Экономика*. – 1992. – № 1. – С. 40–46.
13. *Зубакин В. А.* Вторая экономика / В. А. Зубакин // *Вопросы экономики*. – 1994. – № 11. – С. 156–160.
14. *Латов Ю.* Длинные «тени» общества «светлого будущего» : два опыта интерполяции (о книгах Л. Тимофеева и С. Кордонского) / Ю. В. Латов // *Вопросы экономики*. – 2000. – № 8. – С. 131–145.
15. *Латов Ю. В.* Экономика вне закона : очерки по теории и истории теневой экономики / Ю. В. Латов. – М. : Московский общественный научный фонд, 2001. – 284 с.

16. Никифоров Л. Теневая экономика : основы возникновения, эволюции и ослабления / Л. Никифоров, Т. Кузнецова, В. Фельзенбаум // Вопросы экономики. – 1991. – № 1. – С. 100–111.
17. Радаев В. В. Малый бизнес и проблемы деловой этики : надежды и реальность / В. В. Радаев // Вопросы экономики. – 1996. – № 7. – С. 72–82.
18. Радаев В. В. Теневая экономика в СССР / России : основные сегменты и динамика / В. В. Радаев. – Режим доступа: [http://www.iicas.org/articles/library/libr\\_rus\\_22\\_4\\_00\\_1te.htm](http://www.iicas.org/articles/library/libr_rus_22_4_00_1te.htm)
19. Википедия. Свободная энциклопедия [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org/>
20. Экономический словарь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://abc.informbureau.com/html>
21. Борисов А. Б. Большой экономический словарь / А. Б. Борисов. – М. : Книжный мир, 2003. – 895 с.
22. Универсальная научно-популярная онлайн-энциклопедия Кругосвет [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.krugosvet.ru/enc/ekonomika-i-pravo/ekonomika-tenevaya>
23. Райзберг Б. А. Современный экономический словарь / Б. А. Райзберг, Л. Ш. Лозовский, Е. Б. Стародубцева. – М. : ИНФРА-М, 1997. – 496 с.
24. Glossary Commander / Служба тематических толковых словарей. – Mode of access: <http://www.glossary.ru>
25. Колесников С. Теневая экономика : как ее считать / С. Колесников. – Режим доступа: <http://www.ruseconomy.ru/nomer/ec27.html>
26. Андрунакиевич А. Н. Государственное управление как решающий фактор трансформации теневой экономики в реальную (на примере России) / А. Н. Андрунакиевич. – Режим доступа: <http://www.nature.ru/db/msg.html>
27. Чумичева М. А. Что такое теневая экономика и ее методы / М. А. Чумичева. – Режим доступа: <http://domino.muh.ru/nntp/nd000005.nsf>
28. Волконский В. А. Официальная и теневая экономика в реальности и статистике / В. А. Волконский, Т. И. Корягина // Экономика и математические методы. – 2000. – Вып. 4. – С. 14–24.
29. Корягина Т. И. Теневая экономика в СССР / Т. И. Корягина // Вопросы экономики. – 1990. – № 3. – С. 33.
30. Бекряшев А. К. Теневая экономика и экономическая преступность / А. К. Бекряшев. – Режим доступа: <http://newasp.omskreg.ru/bekryash>
31. Фадеев В. А. Методика оценки теневой деятельности на отраслевом уровне / В. А. Фадеев // Проблемы современной экономики : Евраз. междунар. науч.-аналит. журн. – 2009. – № 1. – Режим доступа: <http://www.m-economy.ru/art.php3?artid=25520>
32. Макаров Д. Экономические и правовые аспекты теневой экономики в России / Д. Макаров // Вопросы экономики. – 1998. – № 3.
33. Исправников В. О. Теневая экономика : иной путь и третья сила / В. О. Исправников, В. В. Куликов // Российский экономический журнал. – 1977. – С. 16.
34. Радаев В. В. Сетевой мир / В. В. Радаев // Эксперт. – 2000. – № 12 (223).
35. Крылов А. А. Социально-экономические проблемы нейтрализации криминальной экономики / А. А. Крылов. – М. : Академия МВД РФ, 1992.
36. Ореховский П. «Теневые» параметры реформируемой экономики (по материалам научной конференции) / П. Ореховский // Российский экономический журнал. – 1996. – № 8–9.
37. Осипенко О. Экономическая криминология : проблемы старта / О. Осипенко // Вопросы экономики. – 1990. – № 3.
38. Постперестройка : концептуальная модель развития нашего общества, политических партий и общественных организаций. – М. : Политиздат, 1990.

Научный центр изучения социально-экономических конфликтов

Перов Е. В., кандидат экономических наук,  
старший научный сотрудник

E-mail: [perov.ru@gmail.com](mailto:perov.ru@gmail.com)

Тел.: 8-911-501-51-01

Vologda Scientific Centre for Studying Social and Economic Conflicts

Perov E. V., Candidate of Economic Sciences,  
Senior Research Assistant

E-mail: [perov.ru@gmail.com](mailto:perov.ru@gmail.com)

Tel.: 8-911-501-51-01