
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РИСКИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Дедова Татьяна Владимировна, канд. экон. наук, доц.

Воронежский государственный университет, Университетская пл., 1, Воронеж, Россия, 394018; e-mail: neonlab1@yandex.ru

Предмет: трансформация уровня экономических рисков российского рынка под воздействием экономико-политических факторов изменяющейся геополитической обстановки как компонента экономической безопасности. *Цель:* выявление и исследование экономических рисков в санкционных условиях и прогнозирование перспектив российского рынка на ближайшее время. *Дизайн исследования:* изменение геополитической ситуации и введение санкций ограничило или совсем закрыло доступ России к рынкам товаров, услуг, капитала, транспортной, логистической и платежной инфраструктуре недружественных стран, с которыми давно налажено торговое партнерство. В этих условиях необходимо переориентировать и укрепить внешнеторговые и финансовые связи России с дружественными странами, построить инфраструктуру, взаимосвязи, платежные и расчетные каналы, урегулировать правовое пространство. Эти работы должны проводиться таким образом, чтобы минимизировать возможные риски российского рынка. Это приведет к стабилизации международного положения России, укрепит ресурсный потенциал страны и обеспечит оптимальный уровень экономической безопасности. *Результаты:* в статье исследованы основные экономические риски российского рынка, представлены тенденции и перспективы их развития. Предложены варианты нивелирования рисков.

Ключевые слова: экономические риски, инфляция, санкции, параллельный импорт, рынок труда, инвестиции, активы.

DOI: 10.17308/meps/2078-9017/2023/3/57-70

Введение

Российская экономика столкнулась с рядом трудностей в условиях беспрецедентного санкционного давления. Оперативно принятые Правительством Российской Федерации антикризисные меры позволили стабилизировать ситуацию. В наиболее сложной ситуации оказались отрасли,

пострадавшие от санкций и существенно затронутые уходом иностранных компаний из России. К ним относятся отрасли, связанные с добычей энергоресурсов, автомобильная промышленность, сфера услуг.

В управлении рисками важно своевременно сформировать и применять инструменты реагирования на ухудшение внешних условий. Теперь в новых условиях необходимо рассмотреть задачи по восстановлению и дальнейшему развитию российской экономики и рынка. Следует внедрять системные решения для выявления и устранения основных рыночных рисков.

Актуальность изучаемой проблематики подтверждается рядом отечественных исследований. Вопросы, связанные с выявлением и нивелированием экономических рисков, в своих научных трудах рассматривали Афанасьев А.А. [1, 2], Векилов С., Амангелдиева Г. [3], Гузенко С.С., Нренгу Н.У. [5]. Невозможно рассматривать риски российского рынка отдельно от анализа факторов безопасности государства, отраженные в трудах Глазьева С.Ю. [4], Коробейниковой Л.С. [10]. Сфере анализа вариантов направления ведения внешнеэкономической деятельности посвящены труды Карачева И. А., Виноградовой Д. Е. [7], Коноваленко С.А., Гаджиева Н.Г., Карпуниной Е.В., Карпунина А.Ю. [9] и других отечественных экономистов.

Темы исследования обусловлена повышением напряженности международной обстановки, что требует анализа актуальных тенденций и рисков российского рынка в целях упразднения возможных проблем и построения стратегии развития на среднесрочную перспективу.

Методы и результаты исследования

2023 год начался в условиях максимальной неопределенности, и различные риски остаются высокими. Рассмотрим наиболее актуальные из них:

- инвестиционные риски;
- реоформление и заморозка зарубежных активов;
- параллельный импорт и возможная ответственность за него;
- риски рынка труда (доходы населения, инфляция, безработица и величина зарплат).

Основными глобальными тенденциями в 2023 году являются продолжение ужесточения денежно-кредитной политики и повышение процентных ставок на фоне инфляции.

Риск рецессии возрос, и ее влияние может быть значительным в контексте продолжающихся геополитических конфликтов и замедления темпов развития мировой экономики в целом. Рецессия затрагивает все сектора экономики и проявляется в виде снижения валового внутреннего продукта (ВВП), производства и инвестиций, роста безработицы и падения реальных доходов населения. Экономический спад вызвал потрясение на товарных рынках. Цены на нефть и газ упали до самого низкого уровня за два года вследствие падения спроса на энергоносители.

Усугубляют ситуацию программы сокращения балансов регуляторов, которые приводят к снижению ликвидности в экономике, особенно в банковском секторе. В этих обстоятельствах необходим взвешенный подход к инвестициям. Рыночный риск присутствует всегда, и в зависимости от торговой стратегии следует заранее продумать хеджирование и управление при неблагоприятных сценариях.

В 2022 году Россия радикально усилила свой суверенитет на финансовом рынке. После массового ухода иностранных инвесторов наш фондовый рынок стал гораздо менее зависим от тенденций мирового рынка. В текущем, 2023 году внутренние факторы будут оказывать гораздо большее влияние на динамику российского рынка.

В начале 2023 г. на российском долговом рынке наблюдалось увеличение объемов размещений облигаций федерального займа (ОФЗ) и сохранение проинфляционных рисков, связанных с дефицитом местного бюджета. Наблюдался рост доходности гособлигаций. Дефицит российского бюджета за первые два месяца 2023 г. достиг рекордного результата и составил, по данным Минфина, около 2,58 трлн руб. Официальный план Минфина на 2023 г. – дефицит бюджета около 2% ВВП, или 2,92 трлн руб.¹ Очевидно уже сегодня, что к концу года эти значения будут превышены. В феврале Минфин увеличил объемы привлечения нового долга на аукционах ОФЗ на 53%, до 321 млрд руб. относительно января 2023 г. Основной спрос российских инвесторов – ОФЗ-ПД – гособлигации с постоянным купонным доходом. На втором месте по популярности – ОФЗ с защитой от инфляции.

Таким образом, на долговом рынке существует большая неопределенность, поэтому чтобы минимизировать риски следует отдавать предпочтение краткосрочным облигациям эмитентов с хорошей ликвидностью в ближайшей перспективе.

С прошлого года на российском рынке облигаций появилась новая тенденция – выпуск облигаций, деноминированных в юанях. Валюты недружественных стран рискованны, и в этом плане юань – хороший вариант для инвесторов. Популярность и ликвидность юаня в последнее время заметно выросли, судя по рекордным объемам торгов на Московской бирже. Инфляция в юанях в настоящее время гораздо ниже, чем в других валютах. Годовые темпы роста индекса потребительских цен (ИПЦ) в Китае ниже, чем в западных странах и России. Купонный доход по российским облигациям, номинированным в юанях, выше, чем уровень инфляции в Китае.

Спрос на облигации в юанях обусловлен активным развитием китайской экономики, увеличением объема торговых операций между двумя странами, деноминированных в юанях, и перспективой ослабления доллара США на международных валютных рынках. В результате укрепления китайской валюты юань может подорожать на 5-6% по отношению к доллару, на 4-4,5% относительно евро и на 10-12% – к рублю в течение года. Поэтому

¹ Федеральная служба государственной статистики. Доступно: <https://rosstat.gov.ru>.

снизить инвестиционные риски можно переводом части своих сбережений из недружественных валют в юани, а затем разместить их в депозите или выбрав облигации в юанях, доходность которых заметно выше банковских вкладов.

Отдельные отрасли и эмитенты продолжают испытывать ущерб от санкций. Однако пример Сбербанка, который понес самое тяжелое санкционное бремя среди всех котирующихся на бирже российских компаний и полностью восстановился менее чем за год, является очень позитивным для инвесторов. Инвесторы могут защитить себя от этого риска путем сознательного отбора ценных бумаг в свои портфели, выбирая те компании, которые уже набирают обороты и ценовые позиции которых уже восстанавливаются.

В соответствии с Конвенцией ООН «О юрисдикционных иммунитетах государств и их собственности» (принята резолюцией 59/38 Генеральной Ассамблеи от 2.12.2004 года) имущество Центрального банка не может быть предметом ареста, взыскания или иных принудительных мер в связи с разбирательством в судах других государств. Однако западные страны начали конфискацию российского имущества и активов после начала специальной военной операции по защите Донбасса 24 февраля 2022 года.

Весной 2022 года первый пакет западных санкций заморозил финансовые активы брокеров и ввел запрет на сотрудничество с ними американским и европейским компаниям. Брокерам запрещено продавать иностранные акции, находящиеся на счетах их клиентов. В марте 2022 года два международных депозитария (Euroclear и Crearstream) заблокировали счета Национального расчётного депозитария (НРД).

С депозитарием сотрудничают многие российские брокеры. Они используют его для хранения ценных бумаг клиентов на счетах и выходят на международные площадки для покупки активов от имени своих клиентов. В результате блокировки ценные бумаги иностранных эмитентов стали недоступны большинству российских инвесторов. Теперь их нельзя продать на бирже и по ним не выплачивают дивиденды.

Банк России заблокировал торги некоторыми иностранными акциями на СПБ Бирже в ответ на замораживание иностранных счетов НРД. Брокерские клиенты, которые приобрели иностранные ценные бумаги, используя счета НРД или «Бест Эффорте Банк» (СПБ Биржа), больше не могут торговать иностранными активами.

Блокирование определенных иностранных ценных бумаг означает, что они переводятся на неторговые счета. Поэтому ценные бумаги временно не могут быть проданы, но инвестор остается их полноправным владельцем.

Президентом России Владимиром Путиным издан Указ № 302 «О временном управлении некоторым имуществом» в целях защиты национальных интересов Российской Федерации. Временное управление вводится в

отношении активов, принадлежащего лицам недружественных иностранных государств:

- недвижимости и движимого имущества на территории Российской Федерации;
- ценных бумаг, долей в уставных капиталах российских юридических лиц;
- имущественных прав.

Первыми под действие указа попали финская Fortum и немецкая Uniper. В российских дочерних компаниях Unipro и Fortum будет назначен новый временный управляющий – «Росимущество».

«Росимущество» забирает 83,73% акций Unipro и 98% акций Fortum, которые ранее принадлежали европейским энергетическим компаниям. Доли других акционеров в этих активах никак не изменятся, на Московской бирже торги акций Unipro продолжатся.

Рассмотрим последствия принятых мер. Европа начала национализировать чужие активы в 2022 году. Крупнейшим убытком российской компании стал нефтеперерабатывающий завод «Роснефти» в Германии. В III квартале 2022 года нефтедобывающей компании пришлось списать на эти цели убытки в размере около 56 млрд рублей. И поскольку значительные российские активы в ЕС уже национализированы, у европейских властей не так много вариантов для ответных действий. Одной из возможных ответных мер может стать приостановка разблокирования активов НРД.

Начиная с начала 2023 года Министерства финансов Бельгии и Люксембурга рассматривают заявления от российских инвесторов на замораживание иностранных активов, ранее хранившихся в Clearstream и Euronext.

В будущем если ЕС не захочет вернуть заблокированные активы в Центральный банк, российское правительство может продолжать вводить и сохранять временный контроль над иностранными компаниями. Следующими наиболее вероятными кандидатами считаются заблокированные иностранные банки.

Глава Федеральной таможенной службы Владимир Булавин заявил, что объем параллельного импорта в Россию в 2022 году превысил 20 млрд долларов.

Параллельный импорт – это ввоз и продажа товаров без разрешения правообладателя. Такая торговля в принципе законна, потребитель покупает оригинальный товар со всеми гарантиями. Власти страны сами решают, в каком виде возможно применение принципа параллельного импорта в торговле. Существуют три формата: 1) полностью запрещен; 2) полностью разрешен; 3) разрешен с ограничениями.

С 28.06.22 Федеральный закон РФ от 21 июля 2014 г. № 213-ФЗ «Об открытии банковских счетов и аккредитивов, о заключении договоров банковского вклада, договора на ведение реестра владельцев ценных бумаг

хозяйственными обществами, имеющими стратегическое значение для оборонно-промышленного комплекса и безопасности РФ, и внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» легализовал параллельный импорт. Эта мера принята как способ защиты российской экономики – импорт позволит стабилизировать цены на продукцию и не допустить дефицита.

Параллельный импорт в России работает по третьему варианту, то есть с ограничениями – ввозить можно товары из перечня, указанного в Приказе Министерства промышленности и торговли РФ от 19.04.2022 № 1532 «Об утверждении перечня товаров (групп товаров), в отношении которых не применяются положения пп. 6 ст. 1359 и ст. 1487 Гражданского кодекса РФ при условии введения указанных товаров (групп товаров) в оборот за пределами территории РФ правообладателями (патентообладателями), а также с их согласия». Перечень содержит большое количество пунктов, в числе которых: алкогольные и безалкогольные напитки определенных брендов; соль; руда; электроника от Apple, Samsung и др.; бытовая техника от Electrolux, Philips и др.; летательные аппараты, космические аппараты и их части; автомобили разных классов и запасные части к ним: Tesla, Land Rover и другие; топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки и т.д.

Товары, включенные в список, могут быть приобретены у официального дистрибьютора, напрямую у правообладателей или третьих лиц и ввезены в Россию для продажи. Министерство промышленности и торговли может вносить изменения в список, исключать или добавлять из него новые бренды.

Система параллельного импорта основана на принципе исчерпания исключительных прав на товарный знак. Согласно этому правилу компания, владелец товарного знака, теряет право контролировать товары, на которые ей принадлежит авторское право, после того как они введены в оборот. То есть как только товар попадает в систему маркировки, правообладатель бренда не может контролировать его хранение, отгрузку, продажу и перепродажу и получать лицензию на импорт уже не нужно.

Товары, перевозимые в рамках параллельного импорта, не являются контрафактом. Это оригинальная продукция правообладателя. Контрафактные товары являются подделкой, их ввоз запрещен. Компания-продавец должна иметь документ, подтверждающий, что закупила оригинальный товар. Например, договор с заводом-производителем, который изготавливает продукцию по лицензии правообладателя.

Операции при параллельном импорте оформляются так же, как и при обычном. До 30.04.2025 года на отдельные виды товаров установлена нулевая ставка ввозной таможенной пошлины в зависимости от категории продукции. С точки зрения бухгалтерского и налогового учёта параллельный импорт не отличается от обычного: все операции проводятся в обычном режиме.

Торговые компании могут включать сумму таможенных пошлин в стоимость товаров, поскольку эти расходы относятся к прямым, т.к. связаны с приобретением продукции (ст. 320 Налогового кодекса). Такой порядок обязательно следует закрепить в учетной политике организации.

Порядок начисления НДС зависит от особенностей организации поставки, от того через какие страны импортируются товары.

Евразийский экономический союз (ЕАЭС) – международная организация региональной экономической интеграции, учрежденная Договором о Евразийском экономическом союзе от 29.05.2014 года. Союз объединил пять стран: Республику Армению, Республику Беларусь, Республику Казахстан, Кыргызскую Республику и Россию.

При импорте продукции из стран-участников ЕАЭС, которую ранее ввезли из стран, не относящихся к ЕАЭС, растаможивать товар и вносить ввозной НДС в РФ не надо (п. 13.2 приложения № 18 к Договору о ЕАЭС). Растаможка и уплата налога уже произведены в другой стране ЕАЭС.

Если продукция и товары импортируются из стран, которые не входят в ЕАЭС, то НДС вносится вместе с другими таможенными платежами на таможне РФ. После оприходования товаров принимается НДС к вычету (п. 2 ст. 171 НК).

Если товары импортируются транзитом через ЕАЭС из страны, не относящейся к союзу, НДС вносят одновременно с таможенными платежами на таможне РФ. Затем можно принять налог к вычету (п. 2 ст. 171 НК).

В случае параллельного импорта все гарантийные обязательства переходят к продавцу товара. В этом случае покупатель должен самостоятельно обратиться к производителю или предыдущему продавцу за заменой товара или за другим товаром, если у него есть претензии. Таким образом, при продаже технически сложного товара на продавца априори возлагаются повышенные финансовые гарантии.

При обнаружении недостатков приобретенного товара покупатель может потребовать его замены, соразмерного снижения стоимости, устранения этих недостатков либо вернуть товар и получить за него деньги в течение четырнадцати дней, не считая дня его покупки (ст. 18, ст. 25 Закона о защите прав потребителя от 07.02.1992 № 2300-1).

Если дефект обнаружится после 14 дней со дня покупки, то покупатель вправе обратиться к продавцу с требованием о проведении бесплатного гарантийного ремонта. В отношении товаров, на которые производитель не указал гарантийный срок, покупатель вправе предъявить претензии в течение двух лет с момента продажи товара. Практически все крупные российские ритейлеры, входящие в Ассоциацию компаний интернет-торговли, устанавливают гарантию на товары сроком на один год.

Однако при ремонте техники возникают трудности, когда требуются оригинальные запасные части и аксессуары. В этом случае проблема решается заменой оригинальных запасных частей на неоригинальные.

Еще более сложная ситуация складывается с автомобилями, ввезенными по системе параллельного импорта. Так, в начале 2023 года некоторые дилеры отказались предоставлять бесплатную гарантию на свои автомобили.

Однако продавцы, приобретающие автомобили с гарантией через дружественные страны, несут ответственность за их качество в течение двух лет, чтобы иметь возможность продавать эти автомобили в России.

Например, если какая-то деталь выходит из строя в течение указанного срока, покупатель имеет право потребовать от дилера устранить неисправность или заменить автомобиль на новый в течение двух лет. Однако покупатель автомобиля без гарантии должен доказать дилеру наличие заводского дефекта и нанять независимого эксперта за свой счет. Даже после получения информации от эксперта дилер может отказать в возврате или замене автомобиля. В этом случае покупателю придется обратиться в суд.

Таким образом, параллельный импорт связан с рядом рисков и увеличением затрат из-за логистических сложностей, уплаты таможенных пошлин, особенностей уплаты налогов и затрат, связанных с соблюдением требований российского законодательства в части выполнения гарантийных обязательств.

Индекс потребительских цен (ИПЦ) является одним из важнейших показателей, характеризующих фактически сложившийся уровень инфляции, и используется для целей государственной и денежно-кредитной политики, анализа и прогноза ценовых процессов в экономике, пересмотра минимальных социальных гарантий, решения правовых споров, а также при пересчете ряда показателей системы национальных счетов из текущих цен в постоянные цены.

ИПЦ измеряет отношение стоимости фиксированного перечня товаров и услуг в текущем периоде к его стоимости в базисном периоде и отражает изменение во времени общего уровня цен на товары и услуги, приобретаемые населением для непроизводственного потребления.

Таблица 1

Темпы роста основных показателей рынка труда России за 2020-2022 гг.²

Показатель	2020	2021	2022	Темпы роста в % к соответствующему периоду прошлого года	
				2021/2020	2022/2021
Среднедушевые денежные доходы населения России, руб.	36 240	40 272	45 272	111,1	112,4
Индекс потребительских цен	-	-	-	108,4	111,9
Инфляция, %	4,90	8,39	11,94	171,22	142,31
Уровень безработицы, %	5,8	4,8	3,9	82,76	81,25

² Таблица составлена автором по данным сайта Федеральной службы государственной статистики. Доступно: <https://rosstat.gov.ru>.

Показатель	2020	2021	2022	Темпы роста в % к соответствующему периоду прошлого года	
				2021/2020	2022/2021
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников России, руб.	51 344	57 244	64 191	111,5	112,1
Численность трудовой миграции в России, млн чел.	2,78	2,85	2,60	102,51	91,23

В 2022 году реальный располагаемый доход снизился в основном из-за резкого роста инфляции и падения доходов от капитала. В то же время в отличие от предыдущих кризисов уровень занятости оставался высоким, а уровень безработицы приблизился к рекордно низкому. Основными причинами этого являются приток работников в силовые структуры (нижние и средние слои рынка труда), нехватка рабочей силы в результате переезда квалифицированных работников за границу, резкое сокращение притока новых мигрантов. В России наблюдается низкий уровень трудовой миграции уже в течение трех лет подряд, численность россиян, работающих за пределами собственного региона, в 2022 году составила 2,6 млн человек. Приток новых кадров на рынок остаётся слабым и усугубляется массовым выходом на пенсию пожилых работников. Увеличение расходов на СВО положительно сказалось на доходах в тех регионах, где расположена оборонная промышленность. В ближайшем будущем возможен дальнейший рост заработной платы. Кроме того, ожидается снижение числа незанятых работников в связи с возобновлением производства на закрытых заводах в 2022 году и реальный располагаемый доход увеличится примерно на 3 процента, а в 2024-2025 годах будет расти умеренными темпами. При неблагоприятном сценарии ожидается стагнация реального дохода домохозяйств. Минэкономики прогнозирует инфляцию в 5,5% в 2023 году.

Риск дефицита рабочей силы можно минимизировать, если обеспечить условия, позволяющие релокантам вернуться в страну. Это рентабельнее и быстрее, чем готовить и обучать новые высококвалифицированные кадры. Для решения кадровой проблемы необходимо пересмотреть ограничения по регулированию трудовой миграции. Нужно активнее привлекать специалистов из дружественных стран, особенно тех, кто готов работать по наиболее дефицитным в России профессиям, и предоставлять им вид на жительство, а затем и гражданство в ускоренном и упрощенном формате. Эксперты считают, что действительно эффективным способом решения проблемы нехватки рабочей силы является сокращение ручного труда и совершенствование технологий.

В целом необходимо сделать выводы из сложившейся ситуации на рынке труда и заниматься не только обычными балансами трудовых ресур-

сов, но и планированием профессиональной подготовки и размещения кадрового мобилизационного резерва.

Заключение

Данные исследования подтверждают усиление влияния противоречивых процессов на развитие рынков в России. В 2023 году такие факторы, как экономические условия, геополитическая обстановка, регуляторные ограничения, нормативные блокады, вероятно, будут доминировать на рынке.

Из-за сложившейся ситуации 2023 год будет трудным: дивиденды будут продолжать уменьшаться, налоговая нагрузка в некоторых отраслях увеличится, а цены на акции упадут. Кроме того, в полной мере скажутся ограничения на экспорт технологий и оборудования из недружественных стран. Если в 2022 году были ещё запасы оборудования и неиспользованных ресурсов, то в текущем году их уже практически нет. Альтернатива, например, переориентация на отечественного производителя, будет внедрена и даст отдачу только ближе к 2024 – 2025 гг. Таким образом 2023 год будет самым сложным в части технических сбоях и производственных показателей российских компаний.

С точки зрения инвестиций выжидательная стратегия представляется наиболее разумной тактикой в 2023 году. Некоторые брокеры и банки ограничили операции с россиянами. Однако есть достаточное количество крупных фирм, которые продолжают предлагать сотрудничество. Даже если западные финансовые учреждения решают прекратить вести бизнес с россиянами, многие из них предоставляют возможность вывести свои активы. Если активы замораживаются, то Правительство законодательно закрепило необходимые контрмеры.

При отсутствии достаточных возможностей для валютных инвестиций остается риск повышения обменного курса и обесценивания рубля. Этот риск можно минимизировать, переключившись с долларов или евро на юани. Юань является дружественной валютой и продуктом, который может обеспечить достаточную доходность.

С инвестиционной точки зрения наиболее рациональным вложением являются облигации федерального займа, акции с высокими дивидендами и акции российских растущих технологических компаний.

Параллельный импорт в Россию продлен на весь 2023 год, на 2024 год механизм такого импорта будет зависеть от рыночной конъюнктуры. Однако в настоящее время невозможно говорить о стабилизации отношений с США и странами ЕС. Поэтому следует развивать обходные пути и оптимальные логистические схемы для ввоза в нашу страну необходимых товаров. Потенциально параллельный импорт в Россию в 2023 году может заменить 30-40% процентов традиционного импорта. Оставшаяся часть будет частично покрываться за счет аналогов из Китая и Турции и импортозамещения. Однако примерно до 25% традиционных поставок может остаться в дефиците. Таким образом, потребности российского

рынка очевидны, а это значит, что параллельный импорт будет продолжаться еще долгое время.

Важнейшей проблемой рынка труда в России в 2023 году является серьезный дефицит квалифицированных кадров. Косвенно об этой проблеме свидетельствует рекордно низкий уровень безработицы (3,9%). В наибольшей степени нехватка специалистов будет проявляться в интенсивно растущей военно-промышленной отрасли; в строительной отрасли; сельском хозяйстве и IT-отрасли. Частично риск дефицита рабочей силы можно компенсировать притоком релокантов и мигрантов из дружественных стран. Эффективным способом борьбы является совершенствование технологий вместе с сокращением доли ручного труда.

Таким образом, при формировании собственной стратегии в 2023 году необходимо ориентироваться на геополитическую обстановку. Основные риски для нашей экономики лежат именно в геополитическом поле. Многое будет зависеть от развития ситуации на Украине, от хода специальной военной операции (СВО). Предложенные меры снижения рисков позволят обеспечить более активную поддержку экономики и способствовать устойчивому развитию и структурным изменениям на среднесрочном горизонте.

Список источников

1. Афанасьев А.А. Прогноз значений основных показателей внешней торговли в условиях формирования ограничено открытой экономики России // *Экономические отношения*, 2022, т. 12, по. 4, с. 635-650.
2. Афанасьев А.А. Сравнительный анализ моделей внешнеэкономической интеграции позднего СССР, постсоветского периода и современного этапа развития России // *Экономические отношения*, 2023, т. 13, по. 1, с. 159-180.
3. Векилов С., Амангелдиева Г. Управление и определение финансовых рисков в экономике // *Интернаука*, 2022, по. 12-4 (235), с. 43-44.
4. Глазьев С.Ю. Проблемы и перспективы российского финансового рынка в условиях структурных изменений мировой экономики // *Финансы: теория и практика*, 2020, т. 24, по. 3, с. 6-29.
5. Гузенко С.С., Нренгу Н.У. Риски в управлении экономикой // *Молодежная наука в развитии регионов*, 2022, т. 1, с. 209-211.
6. Казьмина И.В., Чернышева Г.Н., Ткачева М.В. Адаптация и развитие системы управления высокотехнологичными предприятиями в условиях волатильности цифровой среды // *Современная экономика: проблемы и решения*, 2022, по. 4 (148), с. 33-41.
7. Карачев И.А., Виноградова Д.Е. Экспортная конкурентоспособность регионов Российской Федерации // *Российский внешнеэкономический вестник*, 2020, по. 6, с. 7-19.
8. Ковалев В.Е., Антинескул Е.А. Обеспечение продовольственной безопасности в условиях санкционных ограничений и реализации политики импортозамещения в отечественном ритейле // *Современная экономика: проблемы и решения*, 2022, по. 12 (156), с. 43-55.
9. Коноваленко С.А., Гаджиев Н.Г., Карпунина Е.В., Карпунин А.Ю. Обеспечение экономической безопасности в сфере внешнеэкономической деятельности // *Экономическая безопасность*, 2022, т. 5, по. 1, с. 151-270.
10. Коробейникова Л.С., Уточкина Л.А. Экономико-политические факторы безопасности государства в условиях внешней агрессивной среды функционирования // *Современная экономика: проблемы и решения*, 2022, по. 12 (156), с. 116-134.

11. Паньков П.И. Хеджирование рыночных рисков в отраслях реального сектора экономики Российской Федерации // *ЭФО: Экономика. Финансы. Общество*, 2022, no. 3 (3), с. 4-17.

12. Питина Е.В. Экономика 21 века: глобальные вызовы, риски и решения // *Актуальные вопросы современ-*

ной экономики, 2022, no. 6, с. 870-876.

13. Тулейко Е.В. Подходы к обеспечению внешнеэкономической безопасности национальной экономики в условиях тенденций и рисков глобальной экономики // *Экономическая безопасность*, 2022, т. 5, no. 4, с. 1145-1162.

ECONOMIC RISKS AND DEVELOPMENT PROSPECTS OF THE RUSSIAN MARKET IN MODERN CONDITIONS

Dedova Tatyana Vladimirovna, Cand. Sci. (Econ.), Assoc. Prof.

Voronezh State University, University Sq., 1, Voronezh, Russia, 394018; e-mail: neonlab1@yandex.ru

Importance: transformation of the level of economic risks in the Russian market under the influence of economic and political factors of the changing geopolitical situation as a component of economic security.

Purpose: to identify and study economic risks under sanctions and forecast the prospects for the Russian market in the near future. *Research design:* the change in the geopolitical situation and the imposition of sanctions have limited or completely closed Russia's access to the markets for goods, services, capital, transport, logistics and payment infrastructure of unfriendly countries with which trade partnerships have been established for a long time. Under these conditions, it is necessary to reorient and strengthen Russia's foreign trade and financial ties with friendly countries, build infrastructure, interconnections, payment and settlement channels, and regulate the legal space. These works should be carried out in such a way as to minimize the possible risks of the Russian market. This will lead to the stabilization of Russia's international position, strengthen the country's resource potential and ensure an optimal level of economic security. *Results:* the article examines the main economic risks of the Russian market, presents the trends and prospects for their development. Options for leveling risks are proposed.

Keywords: economic risks, inflation, valuation, estimated imports, labor market, investments, assets.

References

1. Afanas'ev A.A. Prognoz znachenij osnovnykh pokazatelej vneshnej torgovli v usloviyah formirovaniya ogranichenno otkrytoj jekonomiki Rossii. *Jekonomicheskie otnoshenija*, 2022, t. 12, no. 4, pp. 635-650. (In Russ.)
2. Afanas'ev A.A. Sravnitel'nyj analiz modelej vneshnejekonomicheskoj integracii pozdnego SSSR, postsovetskogo perioda i sovremennogo jetapa razvitija Rossii. *Jekonomicheskie otnoshenija*, 2023, t. 13, no. 1, pp. 159-180. (In Russ.)
3. Vekilov S., Amangeldieva G. Upravlenie i opredelenie finansovykh riskov v jekonomie. *Internauka*, 2022, no. 12-4 (235), pp. 43-44. (In Russ.)
4. Glaz'ev S.Ju. Problemy i perspektivy rossijskogo finansovogo rynka v usloviyah strukturnykh izmenenij mirovoj jekonomiki. *Finansy: teorija i praktika*, 2020, t. 24, no. 3, pp. 6-29. (In Russ.)
5. Guzenko S.S., Nrengu N.U. Riski v upravlenii jekonomikoj. *Molodezhnaja nauka v razvitii regionov*, 2022, t. 1, pp. 209-211. (In Russ.)
6. Kaz'mina I.V., Chernysheva G.N., Tkacheva M.V. Adaptacija i razvitie sistemy upravlenija vysokotekhnologichnymi pred-

prijatijami v uslovijah volatil'nosti cifrovoj sredy. *Sovremennaja jekonomika: problemy i reshenija*, 2022, no. 4 (148), pp. 33-41. (In Russ.)

7. Karachev I.A., Vinogradova D.E. Jeksportnaja konkurentosposobnost' regionov Rossijskoj Federacii. *Rossijskij vneshnejekonomicheskij vestnik*, 2020, no. 6, pp. 7-19. (In Russ.)

8. Kovalev V.E. Antineskul E.A. Obespechenie prodovol'svennoj bezopasnosti v uslovijah sankcionnyh ogranichenij i realizacii politiki importozameshhenija v otechestvennom ritejle. *Sovremennaja jekonomika: problemy i reshenija*, 2022, no. 12 (156), pp. 43-55. (In Russ.)

9. Konovalenko S.A., Gadzhiev N.G., Karpunina E.V., Karpunin A.Ju. Obespechenie jekonomicheskoy bezopasnosti v sfere vneshnejekonomicheskoy dejatel'nosti. *Jekonomicheskaja bezopasnost'*, 2022, t. 5, no. 1, pp. 151-270. (In Russ.)

10. Korobejnikova L.S., Utochkina L.A. Jekonomiko-politicheskie faktory bezopasnosti gosudarstva v uslovijah vneshnej agressivnoj sredy funkcionirovanija. *Sovremennaja jekonomika: problemy i reshenija*, 2022, no. 12 (156), pp. 116-134. (In Russ.)

11. Pan'kov P.I. Hedzhirovanie rynochnyh riskov v otrasljah real'nogo sektora jekonomiki Rossijskoj Federacii. *JeFO: Jekonomika. Finansy. Obshhestvo*, 2022, no. 3 (3), pp. 4-17. (In Russ.)

12. Pitina E.V. Jekonomika 21 veka: global'nye vyzovy, riski i reshenija. *Aktual'nye voprosy sovremennoj jekonomiki*, 2022, no. 6, pp. 870-876. (In Russ.)

13. Tulejko E.V. Podhody k obespecheniju vneshnejekonomicheskoy bezopasnosti nacional'noj jekonomiki v uslovijah tendencij i riskov global'noj jekonomiki. *Jekonomicheskaja bezopasnost'*, 2022, t. 5, no. 4, pp. 1145-1162. (In Russ.)