
К ВОПРОСУ ОБ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СТРУКТУР

Бешанова Юлия Михайловна,

аспирант кафедры мировой экономики и экономической теории
Волгоградского государственного технического университета;
juli_sergei77@mail.ru

В данной статье рассмотрено содержание определения «устойчивость предпринимательских структур». Представлены дефиниции этого понятия с точки зрения других авторов и различных дисциплин. Дано авторское видение понятия устойчивости предпринимательства.

Ключевые слова: предпринимательская структура, устойчивость, равновесие, жизнеспособность.

В последнее время становится все более очевидным, что устойчивое экономическое развитие страны и ее регионов может быть достигнуто с помощью экономической устойчивости ее хозяйствующих субъектов. Экономическая устойчивость каждого отдельного предприятия позволяет всей хозяйственной системе страны не только сохранить ее потенциал, но и обеспечить ее качественный подъем и выход на международные рынки с новыми конкурентоспособными товарами.

Первоначально вопросы устойчивого развития хозяйствующих субъектов изучались преимущественно с позиции экологии. Затем это направление экономической мысли превращается в отдельную дисциплину, которая стала рассматривать вопросы устойчивого экономического развития на уровне страны или региона. Также проблемой устойчивости занимались психологи, которые исследовали главный ее аспект. Почему одни люди в стрессовых ситуациях отчаиваются, а другие не только проявляют высокую выживаемость, но и нередко приобретают еще большую способность преодолевать невзгоды?

Сегодня термин «устойчивость» широко используется как экономистами, так и математиками, физиками, химиками, биологами и экологами. Но более точно устойчивость характеризуется с позиции экономической кибернетики, которая связывает ее с понятием гомеостаза. Гомеостаз – способность открытой системы сохранять значения существенных переменных в определенных границах, несмотря на воздействия (изменения, возмущения)

среды ее функционирования. Обеспечение гомеостаза – один из аспектов управления системой. Однако гомеостаз обеспечивается не при любых изменениях среды, а только при тех, которые удовлетворяют некоторым условиям (например, оптимальным).

Согласно теории жизненного цикла и теории катастроф, система (организация, предприятие) постоянно развивается в силу изменчивости и неравенства противодействующих внешних и внутренних сил, но она должна сохранить сформировавшиеся ранее связи и параметры. Условием устойчивости к внешним воздействиям являются внутренние свойства самого объекта. Для того чтобы повысить его устойчивость к воздействию различных факторов, необходимо, прежде всего, совершенствовать сам объект.

Итак, устойчивым является такое состояние объекта, которое при равных внешних воздействиях и внутренних сдвигах подвержено меньшим изменениям, отклонениям от прежнего. Другими словами, понятие «устойчивость» означает способность организационной структуры противостоять внешним угрозам и быстро восстанавливаться.

С позиций теории максимизации прибыли, сторонниками которой являлись А. Смит, А. Маршалл, Д. Кейнс и другие известные экономисты, устойчивое состояние предприятия – это такое его состояние, при котором оно способно поддерживать прибыль на заданном уровне. Исходя из положений экономической кибернетики, предприятие как хозяйственная система считается устойчивым, если способно найти оптимальное соотношение между всеми ее элементами, установить связи между ними, которые позволяют максимально долго поддерживать жизненно важные параметры на заданном уровне, эффективно противодействуя возмущающему воздействию внешней среды.

Понятие устойчивости неразрывно связано с понятием равновесия. Ю.М. Осипов представляет устойчивость как стремление к равновесию. Устойчивость может быть определена как повторное сближение с точкой покоя после каких-либо отклонений от нее. Устойчивость хозяйствующего объекта также может быть представлена как совокупность отдельных, единичных и частных равновесий; и выше она тогда, когда совокупность устойчивых равновесий хозяйствующего объекта превышает количество неустойчивых [6].

В.И. Арнольд отмечает, что равновесие системы может нарушаться в случае изменения ее внутренних параметров или в случае ее слияния с неустойчивым положением другой системы. В результате чего система совершает скачок в своем развитии [1].

Некоторые экономисты применительно к экономическим системам используют термин «баланс», а не «равновесие». Так, по мнению Г.С. Мерзликиной, понятие устойчивости предприятия – это состояние ее равновесия, которое предполагает ее адаптивность к изменениям, в первую

очередь, внешней среды [4]. А.Г. Грязнова же считает, что фирма является открытой системой, которая постоянно стремится сохранить баланс между внутренними возможностями и внешними силами окружающей среды с целью сохранения своего устойчивого состояния [2].

Если говорить об устойчивости системы нельзя не вспомнить о понятии «жизнеспособности». Модель жизнеспособной системы (Viable System Model, VSM) была впервые предложена Стаффордом Биром в 1960-е годы. Под жизнеспособностью в рамках концепции VSM понимают способность системы к самоорганизации и устойчивой работе в условиях изменчивости.

Жизнеспособность также представляется как способность существования в бизнесе, т.е. является своего рода оценкой состоятельности предприятия.

По сути, жизнеспособность системы и ее устойчивость – это понятия одного порядка.

В целом, устойчивое развитие предприятия достигается в процессе стратегического и оперативного управления такими составляющими, как: инвестиционная активность, конкурентоспособность продукции, инновационная активность, финансовая устойчивость, организационно-экономическая гибкость и т.д.

Г.С. Мерзликина представила три элемента экономической состоятельности – рыночную, производственную и финансовую, – способных обеспечить устойчивость хозяйствующих субъектов. Рыночная состоятельность, по ее мнению, обеспечивает внешнее равновесие, производственная – внутреннюю, а финансовая позволяет сбалансировать внешнее и внутреннее равновесие, формируя тем самым экономическую состоятельность хозяйствующего субъекта [4]. В этой связи возникает проблема обеспечения устойчивого развития и предпринимательской деятельности в конкурентной экономике, с учетом внешней и внутренней устойчивости предпринимательских структур.

Внутренняя устойчивость зависит от организации работы самой системы, ее денежного обращения, инновационной деятельности и их взаимодействия, благодаря которому получают стабильно высокие результаты.

Внешняя устойчивость определяется стабильностью экономической среды, в которой осуществляют свою деятельность предпринимательские структуры, и достигается внешним управлением, то есть государственным воздействием, а зависит от так называемой унаследованной устойчивости, которая в свою очередь достигается за счет формирования, сохранения и развития внутренней прочности, потенциала системы .

Устойчивость собственно определяется тем, насколько быстро предпринимательская структура может вернуться в прежнее положение после кризисного состояния, какими способами возможно это осуществить и как можно использовать возникшие новые возможности для своего развития. Чем быстрее и с меньшими затратами предприятие или предпринимательская

структура преодолевает кризисную ситуацию, а при возможности даже выигрывает от случившегося, тем более жизнестойкой можно ее считать.

Исходя из вышесказанного, устойчивость предпринимательской структуры (УПС) – это такое состояние производственной, финансовой, рыночной и организационно-управленческой состоятельности предприятия / организации, которое предполагает его способность своевременно адаптировать его / ее внутреннюю среду под все изменения внешней среды. Другими словами, УПС означает способность к ее внутренней самоорганизации в условиях постоянно меняющейся конкурентной среды, обеспечивающая жизнеспособность бизнеса в любых экстремальных условиях.

Список источников

1. Арнольд, В.И. Теория катастроф [текст] / В.И. Арнольд. – М.: Наука, 1990. – 128 с.
2. Грязнова, А.Г. Экономические основы жизнедеятельности фирмы (можно ли избежать банкротства?) [текст] / А.Г. Грязнова, С.А. Ленская. – М.: Высшая школа, 1996. – 124 с.
3. Корчагина, Е.В. Экономическая устойчивость предприятия: виды и структура [текст] / Е.В. Корчагина // Проблемы современной экономики. – 2005. – № 3 (15).
4. Мерзликина, Г.С. Экономическая состоятельность производственных систем [текст] / Г.С. Мерзликина. – М.: Высшая школа, 1997. – 160 с.
5. Никешин, С.Н. Предприятие и переходная экономика (некоторые аспекты) [текст] / С.Н. Никешин. – СПб.: Изд-во СПбГИЭА, 1996. – 62 с.
6. Осипов, Ю.М. Опыт философии хозяйства / Ю.М. Осипов. – М.: МГУ, 1990. – 382 с.
7. Петрова, М.А. Конкурентоспособность компании как ее жизнеспособность [текст] / М.А. Петрова // Российское предпринимательство. – 2010. – № 5 (1). – С. 29 – 32.
8. Псарева, Н.Ю. Обеспечение устойчивого развития предприятия [текст] / Н.Ю. Псарева // Экономика строительства. – 1995. – № 5. – С. 9 – 17.
9. Чернявский, И.Ф. Концепция жизнестойкости [текст] / И.Ф. Чернявский // Экономист. – 2008. – № 5. – с. 71 – 77.
10. Экономико-математический энциклопедический словарь [текст] – М.: Инфра-М, 2003. – С. 94.
11. Beer, S. Decision and Control: The meaning of Operational Research and Management Cybernetics [текст] / S.Beer. Chichester: John Wiley & Sons Ltd., 2006. – 300 p.
12. Bone, J. Stability and equilibrium in decision rules: an application to duopoly [текст] / J.Bone, H. Dixon // Department of Economics and Related Studies, University of York, Heslington. – 1999. – P.3.

ON THE STABILITY OF BUSINESS STRUCTURES

Beshanova Juliya Michailovna,

Post-graduate student of the Chair of World Economy and Economic Theory of Volgograd State Technical University; juli_sergeri77@mail.ru

The content of definition of «sustainability of business structures» is considered in the article. The definitions of this concept are presented from the viewpoint of other authors and disciplines. The author`s vision of the notion of entrepreneurship`s sustainability is given.

Keywords: business structure, sustainability, equilibrium, viability.