
АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ГРУППЫ КОМПАНИЙ

Купрюшина Ольга Михайловна, канд. экон. наук, доц.

Воронежский государственный университет, Университетская пл., 1, Воронеж,
Россия, 394006; e-mail: olgak@umc.vsu.ru

Цель: анализ эффективности деятельности группы компаний. Благополучие и экономический успех группы компаний всецело зависит от того, насколько эффективна и стабильна её деятельность. Поэтому крайне актуальной является информация о формировании и использовании финансовых результатов. В этой связи огромную роль приобретает экономический анализ финансовых результатов, как важнейший инструмент оценки эффективности хозяйственной деятельности. Без проведения глубокого анализа финансовых результатов за прошлые годы и без обоснованных прогнозов на перспективу, без изучения закономерностей развития, выявления имевших место недостатков и ошибок нельзя выбрать оптимальный вариант управленческого решения. *Обсуждение:* представлен структурно-динамический анализ группы в целом и ее участников; оценена доля влияния каждого из участников на прибыль от продаж, прибыль до налогообложения и чистую прибыль группы компаний; проведен анализ эффективности деятельности группы компаний. *Результаты:* проведен анализ финансовых результатов деятельности группы компаний и оценен эффект от взаимодействия ее участников.

Ключевые слова: холдинг, доходы, расходы, прибыль, эффективность, группа, анализ.

Введение

Создание холдинговых структур в современной динамично развивающейся экономике является способом снижения коммерческих рисков, сокращения расходов, что так необходимо для российских предпринимателей, постоянно занятых поиском конкурентных преимуществ для работы в условиях открытого рынка.

Благополучие и экономический успех группы компаний всецело зависит от того, насколько эффективна и стабильна её деятельность. Поэтому крайне актуальной является информация о формировании и использовании финансовых результатов. В этой связи огромную роль приобретает экономический анализ финансовых результатов, как важнейший инструмент оценки эффективности хозяйственной деятельности. Без проведения глубокого анализа финансовых результатов за прошлые годы и без обоснованных про-

гнозов на перспективу, без изучения закономерностей развития, выявления имевших место недостатков и ошибок нельзя выбрать оптимальный вариант управленческого решения.

Методология исследования

На наш взгляд, анализ финансовых результатов деятельности группы включает в себя следующие этапы: структурно-динамический анализ, который позволяет выявить основные тенденции в деятельности группы в целом и ее участников; анализ структуры и динамики доходов и расходов группы в целом и ее участников; анализ прочих доходов и расходов; анализ состава прибыли группы и доли в ее составе каждого участника; оценка влияния факторов на прибыль от продаж, прибыль до налогообложения и чистую прибыль группы компаний; анализ эффективности деятельности группы компаний.

Горизонтальный и вертикальный анализ деятельности группы компаний позволяет оценить основные направления роста и развития, а также отследить их динамику. Обозначенные тенденции позволят руководству группы компаний более точно планировать поступления и расходы и составлять прогноз их изменений. Сначала следует проводить структурно-динамический анализ деятельности группы, а затем имеет смысл рассчитать долю каждого участника в группе, чтобы проанализировать уровень воздействия на деятельность организации в целом. Представим в табл. 1 основные показатели, характеризующие работу группы компаний «Рикс»[1].

По данным табл. 1 можно сделать вывод, что в 2013 г. группа компаний «Рикс» получила положительный финансовый результат – чистую прибыль отчетного периода в размере 22724 тыс. руб., так же как и в 2012 г. в размере 8763 тыс. руб. Прирост чистой прибыли составил 13961 тыс. руб. и практически в 2,5 раза превысил показатель предыдущего года. Он обусловлен в первую очередь опережающим темпом роста выручки над темпом роста себестоимости продаж группы соответственно 69,6% и 63,5%, несмотря на абсолютное снижение значения показателей на 73450 тыс. руб. и 83623 тыс. руб.

Следующим положительным фактором, повлиявшим на рост чистой прибыли, явился рост прибыли до налогообложения, который был обусловлен ростом величины прочих доходов над величиной прочих расходов, поскольку их темп роста составляет 511% и 264,9% соответственно. Положительным моментом является рост на 10,1% отношения общей суммы доходов к общей сумме расходов. При этом имеется рост отношения доходов от обычных видов деятельности на 9,5 %. Подобная тенденция является позитивной, поскольку положительно влияет на конечный финансовый результат.

С помощью данных о деятельности каждого участника группы определим, кто из них является основным источником выручки группы в 2012 – 2013 гг. и рассчитаем долю влияния оставшихся членов.

Таблица 1

Анализ динамики доходов и расходов группы компаний «Рикс», тыс. руб.

Наименование показателя	2012	2013	Отклонение	
			тыс. руб.	темп роста, %
Выручка	241327	167877	-73450	69,6
Себестоимость продаж	229219	145596	-83623	63,5
Валовая прибыль	12108	22281	10173	184,0
Прибыль (убыток) от продаж	12108	22281	10173	184,0
Прочие доходы	2979	15222	12243	511,0
Прочие расходы	5164	13678	8514	264,9
Прибыль (убыток) до налогообложения	9923	23825	13902	240,1
Текущий налог на прибыль	1160	1101	-59	94,9
Изменение отложенных налоговых активов	-	-	-	-
Изменение отложенных налоговых обязательств	-	-	-	-
Чистая прибыль (убыток)	8763	22724	13961	259,3
Отношение общей суммы доходов к общей сумме расходов, руб.	1,04	1,14	0,10	110,1
Отношение доходов от обычных видов деятельности к соответствующей сумме расходов, руб.	1,05	1,15	0,10	109,5

В табл. 2 представим расчет доли выручки участников в общем объеме выручки группы компаний «Рикс» в 2012-2013 гг.

Таблица 2

Доля выручки участников в общем объеме выручки группы компаний «Рикс» в 2012-2013гг.

Участники группы компаний	2012		2013		Отклонение	
	тыс. руб.	доля участия, %	тыс. руб.	Доля участия, %	тыс. руб.	%
ООО «Карьер-2000»	215547	89,32	85007	50,64	-130540	-38,68
ООО «Домашнее»	18822	7,80	2633	1,57	-16189	-6,23
ООО «Магнетиты»	6358	2,63	80125	47,73	73767	45,09
ООО «Скальное»	600	0,25	112	0,07	-488	-0,18
По группе в целом	241327	100,00	167877	100,00%	-73450	*

Из данных табл. 2 видно, что основным источником выручки предприятия как в 2012 году, так и в 2013 г. является выручка ООО «Карьер-2000». Причем доля данной компании занимает 89,32% и 50,64% выручки группы в 2012 и 2013 гг. соответственно. Несмотря на отрицательную динамику выручки ООО «Карьер-2000» на 130540 тыс. руб., падение выручки группы нивелировалось за счет остальных участников и финансовых возможностей самой группы, поэтому сокращение выручки группы составило всего 73450 тыс. руб. Остальные участники группы оказали также негативное влияние

на выручку группы. Незначительно снизилась доля ООО «Скальное» с 0,25 до 0,07%, что повлияло на уменьшение выручки группы на 488 тыс. руб. Снижение выручки ООО «Домашнее» на 16189 привело и к сокращению ее доли на 6,23%. ООО «Магнетиты» – единственная организация из группы участников, которая получила устойчивый рост выручки на 73767 тыс. руб., а ее доля в компании выросла с 2,63 до 47,73%.

Помимо определения основных источников доходов группы выделим также долю затрат, которую несут ее участники.

В табл. 3 представим расчет доли себестоимости участников в общей величине себестоимости группы компаний «Рикс» в 2012-2013 гг.

Таблица 3

Доля себестоимости участников в общей величине себестоимости группы компаний «Рикс» в 2012-2013гг.

Участники группы компаний	2012		2013		Отклонение	
	тыс. руб.	доля участия, %	тыс. руб.	Доля участия, %	тыс. руб.	%
ООО «Карьер-2000»	207655	90,59	135235	92,88	-72420	2,29
ООО «Домашнее»	17302	7,55	2047	1,41	-15255	-6,14
ООО «Магнетиты»	4004	1,75	7978	5,48	3974	3,73
ООО «Скальное»	258	0,11	336	0,23	78	0,12
По группе в целом	229219	100,00%	145596	100,00%	-83623	–

Из данных табл. 3 видно, что величина себестоимости группы сократилась на 83623 тыс. руб., что является положительным моментом в работе организации. Сокращение себестоимости произошло также по двум компаниям ООО «Карьер-2000» на 72420 тыс. руб. и ООО «Домашнее» на 15255 тыс. руб. Их доля в себестоимости группы также сократилась на 2,29% и 6,14% соответственно. У двух оставшихся компаний ООО «Магнетиты» и ООО «Скальное» наблюдается рост затрат на 3974 тыс. руб. и 78 тыс. руб. соответственно. Кроме того, их доля в затратах группы также выросла на 3,73% и 0,12% , что негативно повлияло на рост себестоимости группы в целом и является резервом для повышения эффективности функционирования.

Еще одним важным показателем деятельности группы в целом является операционная прибыль, которая позволяет выяснить, какой из факторов – объем продаж или себестоимость – повлиял в большей степени на эффективность основной деятельности.

В табл. 4 рассчитаем долю операционной прибыли каждого участника группы в общей величине прибыли от продаж.

Анализ прибыли от продаж выявил, что в отчетном году наблюдается ее рост на 10173 тыс. руб., а темп ее роста составил 184,02% тыс. руб. Несмотря на снижение прибыли от продаж практически по всем участникам группы, в частности: на 58120 тыс. руб. по ООО «Карьер-2000», 934 тыс. руб. по ООО «Домашнее» и 566 тыс. руб. по ООО «Скальное».

Таблица 4

Доля прибыли от продаж участников в общей величине операционной прибыли группы компаний «Рикс» в 2012-2013 гг.

Участники группы компаний	2012		2013		Отклонение		Темп роста
	тыс. руб.	доля участия, %	тыс. руб.	доля участия, %	тыс. руб.	доля участия, %	%
ООО «Карьер-2000»	7892	65,18	-50228	-225,43	-58120	-290,61	-636,44
ООО «Домашнее»	1520	12,55	586	2,63	-934	-9,92	38,55
ООО «Магнетиты»	2354	19,44	72147	323,81	69793	304,36	3064,87
ООО «Скальное»	342	2,82	-224	-1,01	-566	-3,83	-65,50
По группе в целом	12108	100,00%	22281		10173	100,00%	184,02

Исключением явилось ООО «Магнетиты», получившее значительный прирост прибыли от продаж на 69793 тыс. руб., что позволило нивелировать общее негативное воздействие на операционную прибыль всей группы организаций. Данное обстоятельство свидетельствует о целесообразности объединения и его эффективности.

Дальнейший анализ должен быть направлен на оценку того, как сложившаяся динамика и структура доходов и расходов повлияли на прибыль до налогообложения и чистую прибыль. В табл. 5 рассчитаем долю прибыли до налогообложения каждого участника группы в общей величине прибыли до налогообложения.

Анализ прибыли до налогообложения выявил рост показателя по группе в целом практически в 2,5 раза, или на 13902 тыс. руб. Подобная тенденция объясняется ростом как прибыли от продаж по группе в целом, так и превышением прочих доходов над расходами группы. ООО «Магнетиты» также получило прирост прибыли до налогообложения в размере 69818 тыс. руб., даже выше прибыли от продаж.

Таблица 5

Доля прибыли до налогообложения участников в общей величине прибыли до налогообложения группы компаний «Рикс» в 2012-2013 гг.

Участники группы компаний	2012		2013		Отклонение		Темп роста
	тыс. руб.	доля участия, %	тыс. руб.	доля участия, %	тыс. руб.	доля участия, %	%
ООО «Карьер-2000»	5776	58,21	-48632	-204,12	-54408	-262,33	-841,97
ООО «Домашнее»	1433	14,44	577	2,42	-856	-12,02	40,2652
ООО «Магнетиты»	2318	23,36	72136	302,77	69818	279,41	3111,99
ООО «Скальное»	396	3,99	-256	-1,07	-652	-5,07	-64,646
По группе в целом	9923	100,00%	23825		13902	100,00%	240,099

Остальные участники оказали негативное влияние на показатель по группе в целом, поскольку ООО «Карьер-2000» получило убыток до налогообложения в размере 54408 тыс. руб., ООО «Домашнее» и ООО «Скальное» устойчивое снижение прибыли до налогообложения на 856 тыс. руб. и 652 тыс. руб. соответственно. Негативное воздействие обусловлено ростом величины прочих доходов из-за увеличения налога на имущество и госпошлин.

Итоговым финансовым результатом деятельности группы компаний является чистая прибыль, поскольку именно она свидетельствует о целесообразности существования группы и эффективности ее работы. Помимо абсолютной величины чистой прибыли, также следует оценить ее динамику, темп роста и определить долю участия организаций, входящих в состав группы в ее общей величине. Расчет доли чистой прибыли участников в общей величине чистой прибыли группы компаний «Рикс» в 2012-2013 гг. представим в табл. 6.

Таблица 6

Доля чистой прибыли участников в общей величине чистой прибыли группы компаний «Рикс» в 2012-2013 гг.

Участники группы компаний	2012		2013		Отклонение		Темп роста
	тыс. руб.	доля участия, %	тыс. руб.	%	тыс. руб.	доля участия, %	%
ООО «Карьер-2000»	4693	53,55	-49685	-218,65	-54378	-272,20	-1058,70
ООО «Домашнее»	1431	16,33	562	2,47	-869	-13,86	39,27
ООО «Магнетиты»	2304	26,29	72129	317,41	69825	291,12	3130,60
ООО «Скальное»	335	3,82	-282	-1,24	-617	-5,06	-84,18
По группе в целом	8763	100,00%	22724	100,00%	13961	100,00%	259,32

Таким образом, в предыдущем периоде группа получила чистую прибыль в размере 8763 тыс. руб., которая в значительной степени превосходила чистую прибыль каждого из ее участников. В отчетном периоде, несмотря на существенный убыток, ООО «Карьер-2000» в размере 49685 тыс. руб., а также ООО «Скальное» в размере 282 тыс. руб. Группа получила чистую прибыль от взаимодействия своих членов в размере 22724 тыс. руб., что практически в 2,6 раза больше, нежели в 2012 г., и свидетельствует о целесообразности объединения.

Обсуждение результатов

В заключение параграфа, на наш взгляд, следует выявить синергетический эффект от взаимодействия с момента возникновения группы. Расчет представим в табл. 7.

Таким образом, общий эффект от взаимодействия участников выражается в получении устойчивого финансового результата – чистой прибыли на протяжении всего существования группы в размере 43510 тыс. руб. Подобная тенденция означает не только способность к выживанию в различных экономических условиях, но и выгодное сотрудничество.

Таблица 7

Расчет синергетического эффекта от объединения группы компаний

Динамика показателей по годам			ООО «Ка- рьер- 2000»	ООО «До- маш- нее»	ООО «Магне- титы»	ООО «Скаль- ное»	По группе
Выручка	2011	всего	235476	7939	13828	139	257382
		на сторону	229203	-	-	-	229203
		внутри группы	(6273)	(7939)	(13828)	(139)	(28179)
	2012	всего	319538	25259	7344	844	352985
		на сторону	215547	18822	6358	600	241327
		внутри группы	(103991)	(6437)	(986)	(244)	(111658)
	2013	всего	146950	3701	80347	1819	232817
		на сторону	85007	2633	80125	112	167877
		внутри группы	(61943)	(1068)	(222)	(1707)	(64940)
Итого выручка группы за период 2011-2013 гг.							620594
Себестоимость, в т.ч. коммерческие расходы и управленческие расходы	2011	всего	217765	7731	13263	96	238855
		на сторону	205784	6055	9002	-	220841
		внутри группы	(11842)	(1676)	(4261)	(96)	(18014)
	2012	всего	300803	21654	7150	511	330118
		на сторону	207655	17302	4004	258	229219
		внутри группы	(93148)	(4352)	(3146)	(253)	(100899)
	2013	всего	140119	3612	80283	1664	225678
		на сторону	135235	2047	7978	336	145596
		внутри группы	(4884)	(1565)	(72305)	(1328)	(80082)
Итого расходы группы за период 2011-2013 гг.							(595656)
Прибыль от продаж группы	2011	23419	(6055)	(9002)	-	8362	
	2012	7892	1520	2354	342	12108	
	2013	(50228)	586	72147	(224)	22281	
Прибыль от продаж группы за период 2011-2013 гг.							42751
Прочие доходы, в т.ч. на сторону	2011	4372	990	1453	-	6815	
	2012	2886	-	-	93	2979	
	2013	15192	-	-	30	15222	
Итого прочих доходов группы за период 2011-2013 гг.							25016
Прочие расходы, в т.ч. на сторону	2011	(1251)	(753)	(687)	(18)	(2709)	
	2012	(5002)	(87)	(36)	(39)	(5164)	
	2013	(13596)	(9)	(11)	(62)	(13678)	
Итого прочих расходов группы за период 2011-2013 гг.							(21551)
Прибыль группы до налого- обложения	2011	26540	(5818)	(8236)	(18)	12468	
	2012	5776	1433	2318	396	9923	
	2013	(48632)	577	72136	(256)	23825	
Прибыль группы до налогообложения за период 2011-2013 гг.							46216
Текущий налог на прибыль	2011	-	(153)	(287)	(5)	(445)	
	2012	(1083)	(2)	(14)	(61)	(1160)	
	2013	(1053)	(15)	(7)	(26)	(1101)	
Чистая прибыль группы	2011	26540	(5971)	(8523)	(23)	12023	
	2012	4693	1431	2304	335	8763	
	2013	(49685)	562	72129	(282)	22724	
Чистая прибыль группы за период 2011-2013 гг.							43510

Следующим этапом является анализ рентабельности деятельности группы и ее участников. Одним из основных критериев эффективности является значение показателя рентабельности затрат, поскольку его величина – это резерв организации. Рост показателя свидетельствует о усилении контроля над затратами и их рациональным планированием. Снижение показателя представляет собой негативную тенденцию. Необходимо отследить, насколько быстро снижается темпа роста выручки над темпом роста затрат. Исходя из полученных данных, принимать решение либо по изменению ассортимента, норм расходов, усилению контроля над расходованием ресурсов. Расчет рентабельности затрат каждого из участников группы компаний «Рикс» представим в табл. 8.

Таблица 8

Расчет рентабельности затрат каждого из участников группы компаний «Рикс» за 2012-2013 гг.

Участники группы	Прибыль от продаж, тыс. руб.		Себестоимость, тыс. руб.		Рентабельность затрат, %	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
ООО «Карьер-2000»	7892	-50228	207655	140119	3,80	-35,85
ООО «Домашнее»	1520	586	17302	3612	8,79	16,22
ООО «Магнетиты»	2354	72147	4004	80283	58,79	89,87
ООО «Скальное»	342	-224	258	1664	132,56	-13,46
По группе в целом	12108	22281	229219	225678	5,28	9,87

Показатель рентабельности затрат по группе в отчетном году незначительно вырос на 4,59% в основном за счет сокращения затрат, практически в 1,01 раза. Рост показателя рентабельности затрат наблюдается у ООО «Домашнее» на 7,44% и у ООО «Магнетиты» на 31,07%, а у остальных участников группы значительное снижение. В частности, у ООО «Карьер-2000» снижение составило 39,65%, а у ООО «Скальное» на 146,02% – это в свою очередь является резервом для группы. Таким образом, целесообразность объединения подтверждается получением 9 руб. 87 коп. с одного вложенного в группу рубля.

Далее следует проанализировать рентабельность продаж, поскольку именно от ее значения во многом зависят приток инвестиций в деятельность группы и величина бюджета продаж на следующий отчетный период. Произведем в табл. 9 расчет отношения прибыли от продаж каждого участника группы к его выручке, чтобы оценить значение рентабельности продаж.

В отчетном году наиболее высокое значение рентабельности продаж получено группой в целом 13,27%, это означает, что в каждом рубле выручки прибыль от продаж составила 13 руб. 27 коп. Самым рентабельным участником группы является ООО «Магнетиты», которое получает 90 руб. 04 коп. прибыли, далее ООО «Домашнее» со значением рентабельности 22,26%. Поскольку у ООО «Карьер-2000» и ООО «Скальное» имеется убы-

ток от продаж, показатели рентабельности носят отрицательный знак, что негативно влияет на результат группы в целом. Таким образом, благодаря финансовым ресурсам группы и ее эффективному менеджменту удалось превзойти прошлогоднее значение рентабельности продаж.

Таблица 9

Расчет рентабельности продаж каждого из участников группы компаний «Рикс» за 2012-2013 гг.

Участники группы	Прибыль от продаж, тыс. руб.		Выручка, тыс. руб.		Рентабельность продаж, %	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
ООО «Карьер-2000»	7892	-50228	215547	85007	3,66	-59,09
ООО «Домашнее»	1520	586	18822	2633	8,08	22,26
ООО «Магнетиты»	2354	72147	6358	80125	37,02	90,04
ООО «Скальное»	342	-224	600	112	57,00	-200,00
По группе в целом	12108	22281	241327	167877	5,02	13,27

Заключение

Заключительным этапом является анализ показателей рыночной и инвестиционной деятельности группы. Проведем расчет указанных показателей в табл. 10 [2].

Сравнительный анализ показателей рыночной деятельности группы в целом и ее участников дает основания для выводов о ее высокой эффективности, поскольку имеет место растущий уровень рентабельности продаж в 2012 г. – 5,02 %, а в 2013-м – 13,27%. При этом рентабельность затрат также у группы растет в 2012 г. 5,28%, а в 2013-м – 9,87%. Доля операционной прибыли в прибыли до налогообложения у группы в отчетном году не превышает 100% (92,83%), что незначительно ниже, чем у участников, это является следствием того, что они получают положительный прочий финансовый результат, сформированный за счет прочих доходов.

Сравнительный анализ показателей инвестиционной деятельности показывает несущественные различия показателей группы и ее участников. Инвестиционная деятельность группы компаний в целом неактивная: темп прироста внеоборотных активов резко сократился на 50,7%, что связано с выбытием значительного числа оборудования и его переоценкой в 2013 г.

Сравнительный анализ показателей операционной деятельности позволяет сделать вывод о ее высокой эффективности, поскольку показатели оборачиваемости и рентабельности активов выше у группы компаний по сравнению с показателями ее участников. При этом динамику всех индикаторов операционной деятельности можно оценивать положительно.

Подводя итог сравнительного анализа деятельности группы «Рикс» в целом и участников группы в частности, можно отметить, что ООО «Карьер-2000» является материнской компанией, поскольку играет основную

роль в группе, так как на нее приходится значительная доля активов, обязательств, выручки и прибыли. Эффективность операционной деятельности достаточно высока в группе, нежели у ее участников, о чем свидетельствуют значения показателей рентабельности затрат, рентабельности продаж и рентабельности активов. В этой связи целесообразность ее образования и функционирования обоснована.

Таблица 10

Анализ показателей рыночной и инвестиционной деятельности группы компаний «Рикс»

Показатель	Динамика по годам	Участники группы компаний «Рикс»				
		ООО «Карьер – 2000»	ООО «Домашнее»	ООО «Магнетиты»	ООО «Скальное»	По группе в целом
Рентабельность затрат, %	2012	3,80	8,79	58,79	132,56	5,28
	2013	-35,85	16,22	89,87	-13,46	9,87
	отклонения	-39,65	7,43	31,08	-146,02	4,59
Рентабельность продаж, %	2012	3,66	8,08	37,02	57,00	5,02
	2013	-59,09	22,26	90,04	-200,00	13,27
	отклонения	-62,75	14,18	53,02	-257,00	8,25
Доля операционной прибыли в прибыли до налогообложения, %	2012	136,63	106,07	101,55	86,36	143,69
	2013	103,28	101,56	100,02	87,50	92,83
	отклонения	-33,35	-4,51	-1,54	1,14	-50,86
Рентабельность активов, %	2012	2,58	41,38	79,89	26,97	8,85
	2013	-0,26	27,20	151,06	-1,04	19,17
	отклонения	-2,84	-14,18	71,17	-28,01	10,32
Доля внеоборотных активов в валюте баланса, %	2012	35,52	1,50	14,04	72,71	60,02
	2013	9,76	2,08	0,76	50,70	27,45
	отклонения	-25,76	0,58	-13,28	-22,01	-32,58
Темп прироста внеоборотных активов, %	2012	399,47	-60,77	-18,84	15,03	359,73
	2013	-71,56	-15,69	-10,62	1422,04	-50,70
	отклонения	-471,04	45,08	8,22	1407,01	-410,44
Отношение прироста внеоборотных активов к выручке, %	2012	23,98	-0,42	-1,48	19,67	21,39
	2013	-54,40	-0,30	-0,05	11465,18	-19,93
	отклонения	-78,38	0,12	1,42	11445,51	-41,32
Коэффициент оборачиваемости активов	2012	1,18	5,44	2,20	0,48	2,20
	2013	0,45	1,27	1,68	0,004	1,42
	отклонения	-0,73	-4,17	-0,53	-0,48	-0,78

Таким образом, предложенные алгоритмы сравнительного анализа консолидированной отчетности группы и входящих в нее организаций позволяют оценивать ключевые аспекты деятельности группы и ее участников, а также обосновывать эффективные управленческие решения, направленные на увеличение стоимости бизнеса в целом.

Список источников

1. Пожидаева Т.А. *Анализ финансовой отчетности*. Москва, КНОРУС, 2007. 320 с.
2. Когденко В.Г. Методика сравнительного анализа консолидированной финансовой отчетности группы компаний и бухгалтерской отчетности материнской компании. *Международный бухгалтерский учет*, 2013, no. 13.

GROUP OF COMPANIES FINANCIAL RESULTS ANALYSIS

Kupryushina Olga Mikhailovna, Cand.Sc. (Econ.), Assoc. Prof.

Voronezh State University, University sq., 1, Voronezh, Russia, 394006; e-mail: olgak@umc.vsu.ru

Purpose: the article is devoted to the analysis of effectiveness of corporate group activities. Affluence and economic success of a corporate group depend on effectiveness and stability of its activities. Therefore, the information on the formation and use of financial results is very important. In this regard, an economic analysis of the financial results, as an important tool to assess the efficiency of economic activities, plays a key role. The best option of the administrative decision can not be chosen without an in-depth analysis of the financial results for the past years and without reasonable forecasts for the future, without learning of the laws of development, identifying inadequacies and mistakes. *Discussion:* the article presents the structural and dynamic analysis of the corporate group as a whole and its members; the impact of the share of each of the participants to profit from the sales, profit before tax and net profit of the corporate group has been evaluated, the effectiveness of the corporate group has been analyzed. *Results:* the analysis of the financial results of corporate group activities has been made and the effectiveness has been evaluated.

Keywords: holding, income, expenses, profit, efficiency, corporate group, analysis.

Reference

1. Pozhidaeva T.A. *Analiz finansovoi otchetnosti*. Moscow, KNORUS, 2007. 320 p. (In Russ.)
2. Kogdenko V.G. Metodika sravnitel'nogo analiza konsolidirovanoi finansovoi otchetnosti gruppy kompanii i bukhgalterskoi otchetnosti materinskoi kompanii. *Mezhdunarodnyi bukhgalterskii uchet*, 2013, no. 13, pp. 31-40. (In Russ.)