

УДК 330

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ: СОВРЕМЕННЫЕ ЧЕРТЫ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ

Разинькова Елена Анатольевна, канд. техн. наук
Мешкова Юлия Андреевна, маг.

Воронежский государственный университет, Университетская пл., 1, Воронеж,
Россия, 394018; e-mail: e.razinkova@bk.ru; julia52301@mail.ru

Цель: рассмотреть современные черты транснациональных корпораций, выяснить, какова их роль в мировой экономике, выявить проблемы, с которыми сталкиваются транснациональные корпорации, рассмотреть перспективы развития транснациональных корпораций.

Обсуждение: рассмотрены современные черты транснациональных корпораций. Какие перспективы развития имеют транснациональные компании? Какие транснациональные корпорации занимают первые места в мировом рейтинге? Какие иностранные транснациональные корпорации являются ведущими в России? С какими трудностями сталкиваются транснациональные компании? Какова роль транснациональных корпораций в мировой экономике? *Результаты:* статья показывает, что собой представляют современные транснациональные корпорации, какова роль транснациональных корпораций в мировой экономике, с какими проблемами сталкиваются транснациональные корпорации, а также каковы перспективы их развития.

Ключевые слова: транснациональная корпорация, мировая экономика.

DOI: 10.17308/meps.2019.6/2135

1. Введение

В настоящее время транснациональные корпорации занимают одну из первых позиций на мировом рынке. И это не случайно. Они доступны для многих рынков, принимают участие в различных проектах и имеют влияние в большинстве сфер.

Нельзя не упомянуть, что транснациональные корпорации являются одной из самых крупных форм международного сотрудничества юридических лиц. До этого предприятие может быть обществом с ограниченной ответственностью или товариществом.

Второй вариант – создание картелей, при которых участники со-

вместно регулируют объемы производства и процесс найма сотрудников.

Третьим способом международной кооперации является концерн, при котором общим выступает только управление финансовой деятельностью, в то время как сами физические лица постоянно занимаются разными видами деятельности.

Самым близким по своим характеристикам к транснациональным корпорациям является трест. При нем компании объединяют одну из сфер производства, имея в ней общий сбыт и финансы. Если предприятие переживает хотя бы несколько такого рода коопераций, то оно может раскручиваться до масштабов ТНК [2].

Для начала необходимо понять, что собой представляют транснациональные корпорации. Их главной отличительной чертой является наличие капитала в нескольких странах мира.

Транснациональные корпорации – это фирмы с филиалами в двух или более странах, существенная доля активов, продаж и сотрудников которых расположена в принимающих странах (главная компания расположена в стране базирования).

Невзирая на то, что такие предприятия довольно масштабны, они не расположены целиком на территории конкретной страны, поэтому тоже должны подчиняться законодательству того государства, где работает конкретная ветвь корпорации.

Более того, в состав ТНК могут войти государственные предприятия. При этом соглашения, в результате которых создается подобное сотрудничество, могут быть и межправительственными и частными, между инвесторами из разных стран.

2. Роль ТНК в мировой экономике

Нельзя говорить определенно о роли транснациональных корпораций. Это, в самом деле, огромные компании, которые обладают крупными активами, выручкой и прибылью, превышающими в несколько раз ВВП некоторых государств. Власть транснациональных корпораций очевидна. ТНК являются движущей силой технологического прогресса. Такие фирмы зачастую проводят социальные мероприятия для того, чтобы завоевать расположение клиентов.

К положительным сторонам ТНК можно отнести:

1. По большей части качественная и доступная продукция.
2. Большое число надежных рабочих мест.
3. Социальные мероприятия.
4. Инновационная активность.

Если же посмотреть с другой стороны, транснациональные корпорации выступают по своей сути монополиями. Из-за этого другим фирмам на рынок выйти крайне сложно, а это в конечном итоге отрицательно влияет на потребителя. Более мелкие фирмы могут не выдержать существую-

щих ценовых рамок, даже если их товар уникальный и качественный [1].

Также к основным претензиям к ТНК можно отнести экспорт рабочих мест, что приводит к сокращению занятости и уклонению с помощью зарубежных филиалов от уплаты налогов, что, несомненно, может нанести ущерб государственному бюджету.

Одной из существенных проблем, создаваемых ТНК, являются трансфертные цены. Так как ТНК устанавливает разные стадии единого технологического процесса в разных странах, между головной компанией и ее зарубежными филиалами возникает интенсивный товарообмен. Вместе с тем цены внутрикорпорационной торговли (трансфертные) обычно значительно отличаются от рыночных цен. Манипулируя уровнем трансфертных цен, ТНК преследуют цель уйти от налогообложения, уменьшить таможенные пошлины, нелегально переводить прибыли за границу и т.д. Это значительно подрывает эффективность экономической политики государства [6].

Зачастую транснациональные корпорации, действуя во многих странах, имеют способность влиять на все сферы общественной жизни. А самые могущественные из них могут уклоняться от экономического и политического контроля со стороны принимающих государств. В истории не редки случаи, когда иностранные инвесторы заручались поддержкой своих действий от политического руководства. И если правительство принимающей страны начинало оказывать давление, то транснациональные корпорации покидали данную страну и перемещались в другую – с наиболее лояльным правительством [5].

Итак, ТНК является вполне сложным и постоянно развивающимся феноменом в системе межхозяйственных связей, требующим непрерывного внимания, изучения и контроля.

3. ТНК в мировом рейтинге

Крайне сложно говорить о стабильности рейтинга, в который попадают транснациональные корпорации. Связано это с постоянным изменением рынка. Список ведущих компаний 2018 года во многом отличается от списка 2017 года, и ситуация может поменяться в 2019 году.

ВрейтингFortuneGlobal 500 по выручке на 2018 год входят 126 американских транснациональных компаний, однако в топ-10 входят только 3 [10]. Ниже представлена табл. 1 с десяткой крупнейших ТНК мира по версии FortuneGlobal 500.

Компания Walmart с оборотом 500 млрд долл. занимает первое место в рейтинге. Данная организация занимается оптовой и розничной торговлей, большей частью в Мексике и США.

Дальше 3 строчки занимают китайские ТНК: StateGrid (электро-сетевая компания), SinorecGroup (нефтяная и химическая корпорация), ChinaNationalPetroleum (нефтегазовая компания).

5-е место заняла нидерландская нефтегазовая компания RoyalDutch-Shell. Данная компания находится в рейтинге уже 24 года.

На 6- и 7-м местах расположились автомобильные концерны: японская ToyotaMotor и немецкий Volkswagen.

8-е место принадлежит английской транснациональной корпорации BP, в прошлом BritishPetroleum.

Ну и наконец, на 9-м месте расположилась крупнейшая публичная нефтяная корпорация в мире – ExxonMobil, а 10-е место занимает BerkshireHathaway – корпорация, которая управляет крупными фирмами самых разных отраслей.

Некоторые компании имеют огромный бюджет, который превышает бюджет целых стран. Безусловно, на сегодняшний день ситуация несколько изменилась: некоторые из регионов значительно приумножили свои экономические показатели, однако вместе с тем и сейчас ТНК могут превышать своими капиталами ВВП развивающихся стран.

Таблица 1

Десятка крупнейших ТНК мира по версии FortuneGlobal 500 (млрд долл.)

Место в глобальном рейтинге	Компания	Страна	Выручка	Сфера деятельности
1	Walmart	США	500	Торговля
2	State Grid	Китай	348	Электросеть
3	Sinopec Group	Китай	326	Нефтехимия
4	China National Petroleum	Китай	326	Нефтегазовая
5	Royal Dutch Shell	Нидерланды	311	Нефтегазовая
6	Toyota Motor	Япония	265	Автомобилестроение
7	Volkswagen	Германия	260	Автомобилестроение
8	BP	Великобритания	244	Нефтегазовая
9	Exxon Mobil	США	244	Нефтегазовая
10	Berkshire Hathaway	США	242	Множество отраслей

Существуют ли транснациональные корпорации в России? Список отечественных компаний такого масштаба не велик. По версии FortuneGlobal 500 крупнейшими российскими ТНК, занимающими 49-, 63-, 115- и 205-е места, являются:

- Газпром (почти 112 млрд долл.);
- Лукойл (93 млрд долл.);
- Роснефть (72 млрд долл.);
- Сбербанк (49 млрд долл.).

Представленные выше компании имеют многолетний стаж. Среди других российских ТНК можно упомянуть Алроса, Аэрофлот, Ингосстрах.

4. Иностранные ТНК в России

Следует отметить, что на территории Российской Федерации свои ответвления имеют многие мировые ТНК.

Позже российский Forbes опубликовал рейтинг 50 крупнейших иностранных компаний, работающих в России за 2018 год (табл. 2), который четвертый раз подряд возглавила GroupeAuchan с годовой выручкой 356,1 млрд рублей [9].

Таблица 2

Рейтинг 10 крупнейших иностранных компаний, работающих в России за 2018 год (млрд руб.)

Место	Компания	Страна	Выручка	Сфера деятельности	Год прихода в Россию
1	GroupeAuchan	Франция	356,1	Торговля	2002
2	Japan Tobacco International	Япония	289,2	Производство и продажа табачных изделий	1999
3	Phillip Morris International	Швейцария	276,2	Производство и продажа табачных изделий	1993
4	Toyota Motor	Япония	272	Машиностроение	2002
5	Volkswagen Group	Германия	237,6	Машиностроение	2003
6	Metro Group	Германия	231,6	Торговля	2001
7	Leroy Merlin	Франция	226,7	Торговля	2004
8	British American Tobacco	Великобритания	201	Производство и продажа табачных изделий	1991
9	PepsiCo	США	189,4	Пищевая промышленность	1974
10	IKEA	Швеция	173,2	Торговля	2000

Вместе с GroupeAuchan в первую тройку в 2018 году попали японская табачная компания JapanTobaccoInternational с выручкой 289,2 млрд руб. и швейцарская табачная компания PhillipMorrisInternational с выручкой 276,2 млрд руб. На четвертом и пятом местах расположились японская компания ToyotaMotorи германская компания VolkswagenGroup.

Следует подчеркнуть, что американские транснациональные корпорации представлены в большинстве из сфер. Японские транснациональные корпорации выделались в области торговых и других услуг [8]. Если брать все транснациональные корпорации, то можно увидеть, что наиболее заметны они в торговле, пищевой промышленности, химии, фармацевтике, автомобилестроении и т.д.

В последние годы сборочные заводы американских, западноевропейских и восточноазиатских концернов значительно изменили отечественное

автомобилестроение. Нельзя не упомянуть про ключевую роль, которая принадлежит иностранным ТНК в российской табачной промышленности. Также велико их значение в некоторых отраслях пищевой и химической индустрии [3].

Отдельно необходимо отметить топливные транснациональные корпорации, которые являются наиболее перспективными. Лидерами в этой области выступают:

- ExxonMobil (США);
- PetroChina (Китай);
- Petrobras (Бразилия);
- RoyalDutchShell (Великобритания);
- Chevron (США);
- Gazprom (Россия);
- Total (Франция);
- BP (Великобритания);
- ConocoPhillips (США);
- CNOOC (Гонконг).

Пребывание в числе самых крупных ТНК мира российской компании, несомненно, увеличивает вероятность перехода на данный уровень и других компаний, таких как Транснефть, которая на сегодняшний день выступает одной из богатейших компаний мира, но ей пока не удалось выйти на международный уровень [11].

5. Проблемы деятельности ТНК

Но все ли так гладко с ТНК? Существуют ли трудности, с которыми сталкиваются транснациональные корпорации?

Таких преград довольно много. Во-первых, постоянная конкуренция с местными производителями, которые знают свой рынок гораздо лучше. Во-вторых, действия политиков, из-за которых продукт, который вроде бы уже адаптировался в определенной стране, не имеет возможности попасть на прилавки магазинов.

Еще одной из проблем является недостаток квалифицированных специалистов на новых рынках, а также их высокие требования к заработной плате при производительности, равной другим регионам.

Нельзя не брать во внимание влияние государства, которое может обязать транснациональную компанию платить огромные налоги с прибыли, или же совсем запретить какое-либо производство на территории конкретного региона. Например, некоторые представители ТНК, которые приходят в Россию, отмечают, что из-за бюрократии они не могут открыть филиал многие месяцы [12].

Получается, что даже у ТНК могут возникать определенные проблемы.

6. Перспективы развития ТНК

Ну а какие перспективы развития могут быть у транснациональных корпораций мира? Как уже упоминалось выше, список сфер их влияния внушительный. От ТНК зависит почти 70% торговли, около 85% изобретений, 90% зарубежных инвестиций.

ТНК принадлежит торговля сырьем: под их властью купля-продажа кофе (90%), пшеницы (90%), табака (90%), кукурузы (90%), железной руды (90%), бокситов (85%), меди (85%) и бананов (80%).

Кроме всего прочего, в Америке ТНК контролируют более половины операций, связанных с экспортом. В Великобритании количество таких операции составляет 80%, в Сингапуре – 90%. В конечном итоге 30% всемирной торговли прямо или косвенно связаны с ТНК [7].

И со временем власть транснациональных корпораций будет только расти.

Вопреки всем трудностям ТНК будут завоевывать новые территории, а рынков, где еще не все пространство находится в собственности ТНК, осталось много [4].

Вследствие этого государствам, на которые нацеливаются ТНК, остается либо поддерживать их, получая определенную прибыль от прибытия в страну нового предпринимателя, либо вводить политику протекционизма, которая может вызвать недовольство граждан, так как они будут вынуждены приобретать продукцию транснациональных корпораций на других рынках.

7. Заключение

Транснациональные корпорации играют огромную роль в формировании глобального рынка и создании там определенных условий. Транснациональным корпорациям доступны почти все рынки мира, их деятельность влияет на множество сфер и проектов.

При помощи своей организационной структуры у ТНК получилось хорошо закрепиться в системе мирового хозяйства. Владея огромными капиталами, они смогли проникнуть не только в экономическую жизнь стран-партнеров, но и в политическую жизнь, поддерживая те или иные партии и движения.

На сегодняшнее время ежегодные иностранные инвестиции ТНК во много раз превышают объемы межгосударственного кредитования. При помощи своих капиталовложений ТНК на сегодняшний день присутствуют в каждой отрасли мирового хозяйства.

Вопреки расхождениям в национальных законодательствах, различных уровнях развития экономики и политических ориентирах транснациональные корпорации смогли доказать свою жизнеспособность.

Мировой опыт подтвердил эффективность объединения банковского и промышленного капитала в рамках транснациональных корпораций. Оно способствует ускорению оборачиваемости финансовых ресурсов, сокра-

щению издержек за счет развития внутри транснациональных корпораций систем взаимозачетов и платежей, увеличению доли ресурсов в денежной форме и мобильности перераспределения, возможности проведения крупных сделок. Появление транснациональных корпораций оказалось необходимым этапом реорганизации промышленной структуры.

Список источников

1. Авдеева А.В. ТНК в современном мире как фактор осуществления глобализации мировой экономики // *Новые технологии*, 2010, no. 1, с. 72-74.
2. Владимирова И.Г. Роль и место транснациональных корпораций в современной экономике // *Менеджмент в России и за рубежом*, 1998, no. 2, с. 70-85.
3. Грязнов Э.А. *ТНК в России. Позиции крупнейших в мире транснациональных корпораций в российской экономике*. Москва, Иннограф, 2000.
4. Дементьева А.Г. Современные условия глобализации: роль транснациональных корпораций // *Инициативы XXI века*, 2010, no. 1, с. 56-59.
5. Зубарев И.В., Ключников И.К. *Механизм экономического роста транснациональных корпораций*. Москва, Высш. шк., 1990.
6. Костылева А.В., Бычкова Л.В. Роль транснациональных корпораций в мировой экономике // *Молодой ученый*, 2017, no. 2, с. 450-453.
7. Новикова Д.А., Воробьева Н.В. Деятельность зарубежных транснациональных корпораций в России // *KANT*, 2013, no. 3, с. 101-102.
8. Пашин С.Т. *Функционирование транснациональных компаний: организационно-экономическое обеспечение*. Москва, Экономика, 2012.
9. Рейтинг 50 крупнейших иностранных компаний в России // *Журнал Forbes*. Доступно: <https://tinyurl.com/y6c7tcx7> (дата обращения: 09.04.2019).
10. Рейтинг крупнейших ТНК мира за 2018 год. FortuneGlobal 500. Доступно: <http://fortune.com/global500/> (дата обращения: 09.04.2019).
11. Фенева А.А. Транснациональные корпорации в экономике России // *KANT*, 2014, no. 2, с. 44-45.
12. Щетинин В.Д. *Опыт транснациональных корпораций на пути к мировому рынку*. Москва, МГИМО, 1990.

TRANSNATIONAL CORPORATIONS: MODERN FEATURES AND DEVELOPMENT DIRECTIONS

Razynkova Elena Anatolyevna, Cand. Sc. (Tech.)

Meshkova Julia Andreevna, master

Voronezh State University, Universitetskaya pl., 1, Voronezh, Russia, 394018; e-mail: e.razinkova@bk.ru; julia52301@mail.ru

Purpose: the authors consider the modern features of transnational corporations, find out their role in the global economy, identify the problems of transnational corporations activity, consider the prospects for the transnational corporations development. *Discussion:* the authors reviewed the modern features of transnational corporations. The authors ponder about the development challenges and prospects of multinational companies. Also the authors think about what kind of transnational corporations occupy the first places in the world ranking. Likewise the authors reflect about what kind of foreign transnational corporations are leading in Russia. Similarly the authors try to identify the basic role of transnational corporations in the global economy. *Results:* the authors disclosed the entity of modern transnational corporations, their role in the world economy, as well as their development problems and prospects.

Keywords: transnational corporation, world economy.

References

1. Avdeeva A.V. TNK v sovremennom mire kak factor osushchestvleniya globalizatsii mirovoy ekonomiki [TNK in the modern world as a factor in the globalization implementation of the world economy]. *Novye tekhnologii*, 2010, no. 1, pp. 72-74. (In Russ.)
2. Vladimirova I.G. Roly i mesto transnatsionalnykh korporatsiy v sovremennoy ekonomike [The role and place of transnational corporations in the modern economy]. *Menedzhment v Rossii i za rubezhom*, 1998, no. 2, pp. 70-85. (In Russ.)
3. Gryaznov E.A. TNK v Rossii. *Pozitsii krupneyshikh v mire transnatsionalnykh korporatsiy v rossiyskoy ekonomike* [TNK in Russia. Positions of the world's largest transnational corporations in the Russian economy]. Moscow, Inograf, 2000. (In Russ.)
4. Dementieva A.G. Sovremennye usloviya globalizatsii: roly transnatsionalnykh korporatsiy [Modern conditions of globalization: the role of transnational corporations]. *Initsiativy XXI veka*, 2010, no. 1, pp. 56-59. (In Russ.)
5. Zubarev I.V., Klyuchnikov I.K. *Mekhanizm ekonomicheskogo rosta transnatsionalnykh korporatsiy* [The economic growth mechanism of transnational corporations]. Moscow, Vyssh. shk., 1990. (In Russ.)
6. Kostyleva A.V., Bychkova L.V. Roly transnatsionalnykh korporatsiy v mirovoy ekonomike [The role of transnational corporations in the world economy]. *Molodoy uchenyy*, 2017, no. 2, pp. 450-453. (In Russ.)
7. Novikova D.A., Vorobyova N.V. *Deyatelnosty zarubezhnykh transnatsionalnykh korporatsiy v Rossii* [Activity of foreign transnational corporations in Russia]. *KANT*, 2013, no. 3, pp. 101-102. (In Russ.)
8. Pashin S.T. *Funktsionirovanie transnatsionalnykh kompaniy: Organizatsionno-*

ekonomicheskoe obespechenie [Functioning of transnational companies: Organizational and economic support]. Moscow, Ekonomika, 2012, pp. 517-519. (In Russ.)

9. Reyting 50 krupneyshikh inostrannykh kompaniy v Rossii [Rating of the 50 largest foreign companies operating in Russia]. *Zhurnal Forbs*. (In Russ.) Available at: <https://tinyurl.com/y6c7tcx7> (accessed: 09.04.2019).

10. Reyting krupneyshikh TNK mira za 2018 god [Rating of the largest TNCs in the world for 2018]. Fortune Global 500

Magazine. (In Russ.) Available at: <http://fortune.com/global500/list/> (accessed: 09.04.2019).

11. Feneva A.A. Transnatsionalnyye korporatsii v ekonomike Rossii [Transnational corporations in the Russian economy]. *KANT*, 2014, no. 2, pp. 44-45. (In Russ.)

12. Shchetinin V.D. *Opyt transnatsionalnykh korporatsiy na puti k mirovomu rynku* [Experience of transnational corporations on the way to the world market]. Moscow, MGIMO, 1990. (In Russ.)