
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИНТЕРЕСЫ: СУЩНОСТЬ, СОДЕРЖАНИЕ, ВОСПРОИЗВОДСТВО

Ромащенко Татьяна Дмитриевна,

доктор экономических наук, профессор кафедры общей экономической теории Воронежского государственного университета; taroma-vrn@yandex.ru

Бондарева Екатерина Владимировна,

аспирант экономического факультета Воронежского государственного университета; katulia86@mail.ru

Проведен генезис теоретических концепций экономических интересов, предложен авторский подход к исследованию их сущности и содержания. На основе воспроизводственного подхода раскрыта категориальная сущность экономических интересов.

Ключевые слова: экономические интересы, воспроизводство экономических интересов, реализация экономических интересов, подчинение, игнорирование, взаимореализация экономических интересов.

Интересы представляют собой одно из самых всеобъемлющих и определяющих явлений в жизни общества. Они выступают главной движущей силой прогресса в экономике и лежат в основе системы экономического стимулирования производства. Эффективность функционирования хозяйственного механизма на любом уровне прямо зависит от глубины познания, степени учета интересов различных экономических субъектов. Однако в своем экономическом аспекте они до сих пор в большей степени остаются для специалистов категорией не до конца изученной и дискуссионной.

Проведенный анализ различных точек зрения ученых на природу экономических интересов выявил разнообразие теоретических подходов к ее осмыслению. Наиболее значимыми, на наш взгляд, являются следующие.

1) идеалистический подход (Аристотель, Платон, Демокрит). Основная идея представителей данного подхода состоит в том, что интересы исследуются через стремление к благу, обусловленное природой человека [1, с. 30], а интересы и потребности рассматриваются о взаимосвязи;

2) материальный подход (Макиавелли, Гельвеций). Исследователи анализировали материальный интерес, как одну из движущих сил истории, человеческих поступков и поведения людей, определяемую стремлением

к удовлетворению потребностей. Они считали, что могущественной и разрушительной силой является личный интерес;

3) классический подход (Д. Риккардо, А. Смит). Согласно воззрениям классической экономической школы интересы людей лежат в основе производства и обмена продуктами. А. Смит в свойствах человека выделяет: его склонность к обмену одного предмета на другой и его собственный интерес, эгоизм, где он выражает свое мнение о том, что люди постоянно стремятся улучшить свое положение [15, с. 253];

4) неоклассический подход (А. Маршал). По мнению неоклассиков, главное для человека – это собственный интерес, а так же удовлетворение различных потребностей. Они отмечали, что компетентный эгоизм всех людей посредством свободной конкуренции ведет к наибольшему благосостоянию всего общества [14]. Но они не отрицали, что на практике человек способен быть не только эгоистом, но и альтруистом, то есть в своих интересах проявлять импульсивность;

5) марксистский подход (К. Маркс, Ф. Энгельс). Представители данного подхода анализируют интерес как форму проявления экономических отношений. По мнению Энгельса, экономические отношения каждого общества изначально проявляются как интересы [12, с. 559]. Экономические интересы и их взаимодействие определяют поведение людей в обществе и образуют тот механизм, через который реализуются экономические законы;

6) демократический подход (А.И. Герцен, Н.Г. Чернышевский, В.Г. Белинский, Н.А. Добролюбов и др.). Приоритетом данного подхода являются индивидуальные интересы. Главным двигателем производства является личный интерес. Энергия производства, является индикатором для его успешности и всегда строго пропорциональна степени участия личного интереса в производстве [18, с. 319].

Проведенный генезис социально-экономических концепций отражает неоднозначность подходов в трактовке экономического содержания интересов. На наш взгляд, необходимо применять их интеграцию, а не ограничиваться одним методологическим подходом. Взаимосвязь выше представленных подходов позволяет раскрыть с наибольшей полнотой сущность и содержание экономических интересов, поскольку представленные концепции обладают значительным исследовательским потенциалом.

Для всеобъемлющего понимания экономических интересов необходимо отразить современные точки зрения на их экономическую природу. Для этого мы разделили все многообразие взглядов на три группы.

Первую группу мы определили как субъективные взгляды. В основе объекта исследования здесь рассматривается человек. Так, Г.Т. Ковалевский пишет: «Все, что побуждает человека к его деятельности проходит через его голову, осознается им. У человека, прежде чем он начинает действовать, в его мозгу возникает интерес к той или иной деятельности, необходимой для удовлетворения его потребностей. Откуда интересы – это акты

сознания, и поэтому относятся к области волевых отношений» [9, с. 155].

Еще одним видением является то, что интересы представляются как мотивы, стимулы хозяйственной деятельности, производимой для удовлетворения потребностей. В.А. Васильев определяет интересы как «внутреннюю побудительную причину, направляющую деятельность субъекта (личности, социальной группы, класса, государства) на удовлетворение потребности» [2, с. 83].

Хотя между этими двумя понятиями имеется определенное сходство (и мотив, и интерес являются силами, детерминирующими деятельность субъекта), однако существуют и различия. Так, мотив побуждает к деятельности, направленной на получение предмета, способного удовлетворить потребность субъекта, в то время как интерес направлен на сохранение за предметом тех функций и свойств, благодаря которым он способен удовлетворить потребность. Другими словами, если роль мотива выражается в обеспечении предметной деятельности, то роль интереса – в обеспечении ценности этой деятельности для социального субъекта.

По нашему мнению, данные точки зрения ученых не раскрывают во всей полноте сущности экономических интересов, поскольку рассматриваются в отрыве от взаимосвязей между людьми, которые формируют и характеризуют экономические отношения общества.

Вторая группа точек зрения на предмет нашего исследования – объективная. Данные взгляды основываются на том, что «интересы... существуют независимо от воли и сознания людей и, следовательно, являются объективными по своей природе» [6, с. 81].

Интересна в этой связи позиция А.М. Гендина, который указывает на интерес как на важное звено «в цепи детерминации человеческой деятельности, в котором совершается начальный этап отражения потребности и ее преобразование в активный побудительный фактор». И далее: «Именно в этом звене объективное состояние нужды, содержащее лишь в потенции тяготение к деятельности определенного рода, переходит в субъективную по своей природе направленность сознания, воли, эмоций субъекта на объект возможных в будущем действий по удовлетворению потребности» [3, с. 94].

Еще одно видение, связанное с объективной природой экономических интересов представлено в работах М.В. Демина. В своей книге «Проблемы теории личности» он пишет: «Движущей силой человеческой деятельности выступает специфическое отношение людей к окружающей их действительности, стремление овладеть предметом (объектом) и сделать его пригодным к удовлетворению потребности. Это отношение, выражающее стремление к овладению объектом, к достижению поставленной субъектом цели, и есть интерес» [5, с. 87].

По нашему мнению, сама по себе объективная составляющая интереса при всей ее значимости содержит лишь потенциал будущей практической деятельности и не является ее движущим началом. Выступить в роли по-

будительной причины человеческой деятельности интерес может только в том случае, когда объективная его составляющая будет в той или иной мере осознана, т.е. превратиться в интерес конкретного социального субъекта. «Объективность интереса, – как справедливо замечает Г.Е. Глезерман, – означает, что сама природа и положение субъекта порождают у него определенные потребности и необходимо требуют от него определенных действий для их удовлетворения» [4, с. 82 – 83].

Третья группа научных взглядов – объективно-субъективная. Так, А.Г. Здравомыслов утверждает, что «объективным моментом интереса является положение субъекта, субъективным моментом – идеальные побудительные силы: желания, стремления, мотивы деятельности» [7, с. 296]. Интерес выступает двояким образом, с одной стороны, это переход объективного в субъективное, так как всякий интерес имеет определенную основу в окружающих обстоятельствах. С другой стороны, это переход субъективного в объективное, так как интерес есть мотив деятельности, благодаря которому претворяются в действительность субъективные цели, желания, намерения [7, с. 6 – 7].

Результаты исследований в области экономических интересов подробно представлены в трудах И.Т. Корогодина. Он считает, что в экономической категории различают объект как материальную основу и экономические отношения, которые опосредуют этот объект. Таким образом, здесь обосновывается двусторонний подход к пониманию интересов: как субъективной осознанной потребности и как выражение объективной необходимости [10, с. 209].

Отметим, что двусторонний подход в исследовании экономических интересов отражает диалектическое единство их сущности. Являясь побудительным мотивом, они субъективны. И в тоже время, выражая экономические отношения общества, – объективны. Экономические интересы представляют собой осознанную человеком необходимость в жизненных благах как его выгоду, опосредованную проявлением экономических отношений в виде направленной хозяйственной деятельности, в целях удовлетворения своих потребностей [10, с. 210].

Наша точка зрения на природу экономических интересов ближе к объективно-субъективной. С одной стороны, интерес каждого субъекта рассматривается в связи с его потребностями, которые нацелены на удовлетворение своих собственных нужд. Осознанная субъектом потребность, зависящая от характера, состояния и развития человека, выступает в качестве его интереса. С другой стороны, интерес субъекта понимается как экономическая категория, которая связана с отношениями людей, возникающими в момент их хозяйственной деятельности. Важнейшими отношениями, которые проявляются как сущность в экономических интересах, признаются отношения собственности.

Для раскрытия сущности экономических интересов целесообразно, по на-

шему мнению, использовать воспроизводственный подход, потенциал которого позволяет расширить поле научного исследования.

Воспроизводственный подход к исследованию экономических отношений широко используется представителями различных направлений и школ экономической науки. Изначально воспроизводственный подход сформировался в рамках марксистского направления экономической науки. Его четкая методологическая формула дана К. Марксом следующим образом: «Индивид производит предмет и через его потребление возвращается опять к самому себе, но уже как производящий и воспроизводящий себя самого индивид» [11, с. 30].

Воспроизводство представляет собой единый, интегрированный, повторяющийся процесс производства, распределения, обмена и потребления материальных благ и услуг. В процессе анализа экономических интересов, мы выявили, что они так же проходят указанные стадии воспроизводственного процесса, в преломлении к их специфике.

На стадии формирования происходит осознание интересов. Данный этап связан сопоставлением жизненного положения субъекта с жизненным положением других. Он включает в себя постижение субъектом самого факта существования интереса, установление того, в чем он состоит, понимание его значимости для существования и развития субъекта.

Осознание интересов, не сводится только к познанию их содержания. Сюда входит ценностное отношение субъектов к социальным явлениям и процессам с точки зрения соответствия их интересу. Таким образом, интерес должен быть не только познан, но и оценен.

Оценка – необходимый момент в переходе от постижения интереса к деятельности в соответствии с ним. Основанием оценки является ценность, как «понятие, представляющее любое явление с точки зрения его позитивной или негативной значимости для субъекта» [16, с. 181]. Ценности формируются в результате общественно-исторической деятельности человека, функционирования и развития его потребностей, выбора социальных стандартов этим способом. Затем они приобретают самостоятельное от потребностей и социальных стандартов существование как ориентиры деятельности человека. В устоявшемся виде ценности становятся самоценными, незаменимыми, представляют собой объекты, которые важны сами по себе, а не потому, что удовлетворяют потребность [8, с. 132 – 133].

На стадии распределения формируются мотивы поведения субъекта. Данный этап определяет то, ради чего совершается действие. Процесс выработки мотивов – достаточно сложный феномен, имеющий две взаимосвязанные стороны: внутреннюю и внешнюю. Внутренняя сторона мотивации основывается на самооценке субъекта, его места в общественной структуре в организации производства. Внешняя сторона связана с вознаграждением и наказаниями, которые получает человек за определенное поведение, и с ожиданием подобных реакций.

На стадии обмена и потребления происходит реализация интересов. Данный процесс носит субъективно – объективный характер, в ходе которого индивид стремится повысить свой социальный статус, удовлетворяя собственные потребности, характер и способы удовлетворения которых детерминированы в решающей степени существующей системой общественных отношений.

Реализация интересов конкретным субъектом неизбежно приводит к его столкновению с другими субъектами, формируя, тем самым противоречивое взаимодействие интересов. Данная ситуация имеет несколько способов разрешения, а именно: подчинение, игнорирование, взаимореализация.

Подчинение – многоплановый процесс, характеризующийся двумя основными моментами: он может быть отрицанием развития подчиненного, а может выступать как подчиненное кому-то действие. В применении к проблеме реализации интересов подчинение выступает либо как отрицание, то есть нереализованность тех или иных интересов, либо при отсроченном, но все же условии его реализации. Нереализованность и как отрицание интересов, и как подчиненная реализация – это определенные и принципиально разные моменты сложных вариантов взаимодействия интересов, хотя в обоих случаях имеет место момент подчинения. Эти два момента характеризуют и разные виды разрешения противоречий интересов. Если в первом случае противоречие разрешается через ослабление, вплоть до отрицания одной стороны противоречия, то во втором случае не в равной мере, но все же закрепляются и развиваются обе стороны. Однако не всегда в основе нереализованных интересов лежит их отрицание, поэтому нереализованность интересов можно рассматривать двояко, как «активную» и как «пассивную». «Активная» нереализованность представляет собой в истинном смысле подчинение интересов одной стороны интересам другой, или реализацию своих интересов за счет других. Общим для активной нереализованности интересов является полное подчинение как отрицание реализации интересов другой стороны. «Пассивная» же нереализованность интересов является следствием игнорирования интересов другой стороны [8, с. 149]. Игнорирование – это исключение из системы отношений какого-то общественного формирования. При игнорировании происходит активизация поиска игнорируемой стороной, отношения с третьим лицом, то есть при игнорировании данная сторона взаимодействия все же как-то реализует свои интересы, но за счет поиска других агентов отношений [17, с. 173].

Взаимореализация интересов – наиболее приемлемый результат их взаимодействия, предусматривающий максимально возможную степень реализация интересов всех участвующих сторон. Именно взаимореализация интересов позволяет достичь оптимального роста общественного благосостояния. Движение в сторону оптимума возможно лишь при таком перемещении ресурсов, которое увеличивает благосостояние одного человека, не нанося ущерба другому. Таким образом, лишь процесс взаимореализация интере-

сов взаимодействующих друг с другом субъектов, т.е. взаимное упрочнение их социально-экономического статуса, приближает к достижению оптимума.

Все рассмотренные выше варианты взаимодействия интересов в чистом виде на практике не присутствуют. В реальности имеет место их переплетение, переход от подчинения к взаимореализация или к игнорированию, и наоборот. При этом, однако, лишь те социальные системы, где преобладают процессы взаимореализация интересов, характеризуются общим прогрессом и динамическим ростом. Так же важно отметить, что в процессе взаимореализации интересов, происходит рождение новых экономических интересов, тем самым, давая импульс новому циклу воспроизводства. Кроме того, те интересы, которые проигнорированы или в процессе подчинения были отвергнуты, возвращаются на первоначальную стадия осознания и процесс воспроизводства начинается снова.

Таким образом, выше приведенных теоретические положения служат методологическим фундаментом, позволяющим раскрыть категориальную сущность экономических интересов, их содержание, формы проявления и воспроизводства. В авторской трактовке экономические интересы – это форма проявления социально-экономических отношений между субъектами хозяйственной деятельности в воспроизводственном процессе с целью удовлетворения потребностей и, в конечном итоге, повышения общественного благосостояния.

Список источников

1. Аристотель. Сочинения в 4т. [текст] / Аристотель. – М.: Мысль, 1984. – Т. 4. – 687 с.
2. Васильев, В.А. Социальные интересы: единство и многообразие [текст] / В.А. Васильев // Социально-политический журнал. – 1995. – №3. – С. 83.
3. Гендин, А.М. Потребность, интерес, цель как факторы детерминации человеческой деятельности [текст] /А.М. Гендин // Проблемы философии и научного коммунизма / Под ред. В.А. Гженцак. – Красноярск, 1971. – 234 с.
4. Глезерман, Г.Е. Исторический материализм и развитие социалистического общества [текст] / Г.Е. Глезерман. – М., 1967. – 290 с.
5. Демин, М.В. Проблемы теории личности [текст] / М.В. Демин. – М., 1977. – 256 с.
6. Евстигнеев, Р. Теоретические аспекты согласования экономических интересов [текст] / Р. Евстигнеев // Вопросы экономики. – 1998. – №2. – С. 81 – 84.
7. Здравомыслов, А.Г. Проблема интереса в социологической теории [текст] / А.Г. Здравомыслов. – Л., 1964. – 367 с.
8. Канапухин, П.А. Экономические интересы: сущность и реализация в транзитивной экономике: монография [текст] / П.А. Канапухин. – Воронеж: Изд-во Воронеж. гос. ун-та, 2006. – 222 с.
9. Ковалевский, Г.Т. Методолгические проблемы экономической науки

[текст] / Г.Т. Ковалевский / Под ред. И.И. Кузьминова. – М.: Мысль, 1967. – 381 с.

10. Корогодин, И.Т. Социально-трудовая система: вопросы методологии и теории: монография [текст] / И.Т. Корогодин. – М.: ПАЛЕОТИП, 2005. – 209 с.

11. Маркс, К. Экономические рукописи 1857 – 1859 годов [текст] / К. Маркс, Ф. Энгельс. Соч. – 2-е изд. – Т. 46. – ч.1. – 476 с.

12. Нестеров, В.Г. О соотношении общественного и личного интереса при социализме [текст] / В.Г. Нестеров // Ученые записки ВПШ при ЦК КПСС. – М., 1959. – Вып. 1 – С. 76.

13. Орехов, А.М. Методы экономических исследований [электронный ресурс]. – URL: http://fictionbook.ru/author/andreyi_mihayilovich_orehov/.

14. Смит, А. Исследование о природе и причинах богатства народов [текст] / А. Смит. – М.: Соцэкгиз, 1962. – 684 с.

15. Социальное управление: Словарь [текст] / под ред. В.И. Добренькова. – М.: МГУ, 1994. – 356 с.

16. Хаустов, Ю.И. Собственность и экономические интересы [текст] / Ю.И. Хаустов, П.А. Канапухин, С.П. Клинова. – Воронеж: Изд-во Воронеж. гос. ун-та, 2000. – 302 с.

17. Чернышевский, Н.Г. Избранные экономические произведения [текст] / Н.Г. Чернышевский // Соч. – М.: Госполитиздат, 1948. – Т.2. – 695 с.

ECONOMIC INTERESTS: ESSENCE, CONTENTS, REPRODUCTION

Romaschenko Tatyana Dmitrievna,

Dr. Sc. of Economy, Professor of the Chair of the General Economic Theory of Voronezh State University; taroma-vrn@yandex.ru

Bondareva Ekaterina Vladimirovna,

postgraduate student of student of economic faculty of Voronezh State University; katulia86@mail.ru

The analysis of the theoretical concepts of economic interests, presents the author's approach to the study of their nature and content. On the basis of the reproduction approach the essence of economic interests.

Keywords: economic interests, the reproduction of the economic interests, the implementation of economic interests, submission, ignoring, realization of economic interests.