

УДК 338.465

АНАЛИЗ ФОРМИРОВАНИЯ КОНТРАКТНОЙ ЦЕНЫ ТОВАРА В ЗАВИСИМОСТИ ОТ БАЗИСНЫХ УСЛОВИЙ ПОСТАВКИ

Агапова Анна Вячеславовна, канд. экон. наук

Университет ИТМО, Кронверкский проспект, 49, Санкт-Петербург, Россия, 197101;
e-mail: av_agarova@rambler.ru

Цель: статья посвящена анализу структуры контрактной цены в зависимости от базисных условий поставки. *Обсуждение:* приведенный в статье анализ структуры контрактной цены в зависимости от базисных условий поставки важен, прежде всего, для участников ВЭД, так как таможенная стоимость товаров, определенная методом по стоимости сделки с ввозимыми ними, рассчитывается исходя из контрактной: к ней могут добавляться определенные расходы, в частности, расходы по их транспортировке до места прибытия на таможенную территорию Таможенного союза, в зависимости от того, были ли эти расходы включены ранее в контрактную цену. *Результаты:* в статье проведен анализ влияния базисных условий поставки ИНКОТЕРМС – 2010 на формирование контрактной цены внешнеторговой сделки.

Ключевые слова: формирование контрактной цены, ИНКОТЕРМС, ценообразование во внешней торговле, таможенная стоимость.

DOI: 10.17308/meps.2015.1/69

Введение

Необходимо отметить, что базисные условия поставки ИНКОТЕРМС – 2010 применяются для различных целей: определяют обязанности продавца и покупателя по поставке товара, устанавливают момент перехода риска случайной гибели или повреждения товара с продавца на покупателя.

Известно, что существует 11 базисных условий поставки товаров, определяемых участниками внешнеторговых сделок в соответствии с Международными правилами толкования торговых терминов ИНКОТЕРМС – 2010. В ИНКОТЕРМС – 2000 эти базисные условия были объединены в четыре группы терминов и различались в зависимости от объема обязанностей сторон в отношении товаров. Что касается ИНКОТЕРМС – 2010, то термины объединены в 2 группы в зависимости от вида транспорта. В ИНКОТЕРМС – 2010 две группы терминов: «Правила для любого вида или видов транспорта», «Правила для морского и внутреннего водного транспорта».

Как было сказано выше, в данной статье интересует распределение обязанностей продавца и покупателя, то есть включение расходов в контрактную цену товара. Поэтому такие обязанности будут рассмотрены именно по группам базисных условий поставки, а не по видам транспорта.

Известно, что контрактная цена формируется из цены самого товара, к которой добавляются определенные расходы. Какие именно расходы добавляются к контрактной цене, зависит от выбранных условий поставки. В описании каждого термина указаны обязанности продавца (А) и обязанности покупателя (В), которые далее и будут проанализированы для понимания формирования контрактной цены.

Важно отметить, что обязанности продавца формируют те расходы, которые в дальнейшем входят в контрактную цену. Для целей определения контрактной цены, очевидно, необходимо знать распределение обязанностей продавца и покупателя, связанных с доставкой товара от продавца к покупателю.

Уточним, что часто при анализе расходов продавца согласно ИНКОТЕРМС – 2010 указана возможность выбора того, будет ли определенная обязанность возлагаться на продавца или покупателя. Такие расходы не учитывались как обязательные и не рассматривались в далее приведенных формулах.

Например, анализируя распределение обязанностей продавца и покупателя, предусмотренных для условий поставки CIF, CFR, отмечаем следующее.

В статье А.6 (обязанности продавца) «Распределение расходов» указана обязанность продавца «оплатить любые издержки по выгрузке товара в согласованном порту разгрузки, которые согласно договору перевозки возлагаются на продавца», а в статье В.6 (обязанности покупателя) «Распределение расходов» покупатель обязан «оплатить расходы по выгрузке товара, за исключением случаев, когда они согласно договору перевозки возлагаются на продавца». Таким образом, необходимо дополнительно анализировать договор перевозки, чтобы выявить, кто в конкретном случае оплачивает расходы. В таком случае такие расходы не включаются в нижеприведенные формулы.

Вместе с тем для базисных условий поставки DAT четко указана обязанность продавца «разгрузить товар с прибывшего транспортного средства» в статье А.4. «Поставка». В таком случае в нижеприведенных формулах данный расход включается в нижеприведенные формулы.

Итак, контрактная цена = цена товара + обязанности продавца, то есть расходы, понесенные продавцом.

Рассмотрим формирование контрактной цены в зависимости от каждого из базисных условий поставки.

Формирование контрактной цены при базисе поставки EXW

Проанализировав положения ИНКОТЕРМС – 2010, касающиеся обя-

занностей продавца, можно сделать вывод, что в контрактную цену входит цена самого товара, а также расходы по упаковке, и расходы, связанные с проверкой товара (п. А.9 группы Е).

Таким образом, можно предложить следующую формулу расчета контрактной цены при выборе базисных условий поставки EXW:

$$КЦ = \text{Цена товара.} \quad (1)$$

Формирование контрактной цены при базисных условиях поставки группы F

Рассмотрим формирование контрактной цены при базисе поставки FCA.

Согласно ИНКОТЕРМС – 2010 в контрактную цену, помимо цены товара, включаются следующие расходы, понесенные продавцом:

1. Расходы по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при вывозе товара, а также любые пошлины, налоги и иные расходы, уплачиваемые при вывозе (п. А. 2, п. А. 6 группы F).

2. Расходы по передаче товара перевозчику или иному лицу, номинированному покупателем в поименованном месте поставки (п. А. 4 группы F).

3. Расходы по упаковке (п. А. 9 группы F).

Таким образом, при заключении контракта на условиях FCA разработана формула расчета контрактной цены:

$$КЦ = \text{Цена товара} + \text{Транспортные расходы до обусловленного места} + \text{Экспортные пошлины, налоги, сборы} \quad (2)$$

Рассмотрим формирование контрактной цены при базисе поставки FAS (предназначены для перевозки товара морским транспортом).

Проанализировав положения ИНКОТЕРМС – 2010, можно сделать вывод, что отличием данного условия поставки от условия FCA, рассмотренного выше, является его использование только для морского транспорта и, соответственно, включение расходов, связанных с доставкой товара в поименованный покупателем порт и вдоль борта судна (п. А. 4 группы F) вместо расходов на перевозку товара до обусловленного места.

Таким образом, при заключении контракта на условиях FAS разработана формула расчета контрактной цены:

$$КЦ = \text{Цена товара} + \text{Экспортные пошлины, налоги, сборы} + \text{Транспортные расходы до порта отгрузки} \quad (3)$$

Рассмотрим формирование контрактной цены при базисе поставки FOB (предназначены для перевозки товара морским транспортом).

При формировании контрактной цены на условиях FOB к расходам, входящим в контрактную цену FAS, добавляются следующие расходы:

1. Расходы на погрузку товара на борт указанного покупателем судна в согласованную дату или в пределах оговоренного срока в названном порту отгрузки в соответствии с обычаями порта (п. А. 4 группы F).

2. Расходы, относящиеся к товару до момента фактического его перехода через поручни судна в согласованном порту отгрузки (п. А. 6 группы F).

Формула контрактной цены, таким образом, примет вид:

$$\text{КЦ} = \text{Цена товара} + \text{Экспортные пошлины, налоги, сборы} + \text{Транспортные расходы до порта отгрузки} + \text{Расходы на погрузку на борт судна} \quad (4)$$

Формирование контрактной цены при базисных условиях поставки группы С

Рассмотрим формирование контрактной цены при базисе поставки CFR (предназначены для перевозки товара морским транспортом).

Проанализировав положения ИНКОТЕРМС – 2010, можно сделать вывод, что в контрактную цену, помимо цены товара, включаются следующие расходы, понесенные продавцом:

1. Расходы по выполнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара, а также при транзитной перевозке через иную страну, если согласно договору перевозки это возлагается на продавца (п. А. 6 группы С).

2. Расходы на перевозку товара (фрахт) до согласованного порта назначения по обычно принятому направлению на морском судне (п. А. 3 группы С).

3. Расходы по погрузке товара на борт судна и любые расходы по выгрузке товара в согласованном порту разгрузки, которые согласно договору перевозки возлагаются на продавца (п. А. 6 группы С).

Таким образом, при заключении контракта на условиях CFR разработана формула расчета контрактной цены:

$$\text{КЦ} = \text{Цена товара} + \text{Экспортные таможенные пошлины} + \text{Расходы на погрузку} + \text{Транспортные расходы до порта назначения} \quad (5)$$

При анализе формирования контрактной цены при базисе поставки CIF (предназначены для перевозки товара морским транспортом) установлено, что последняя включает расходы, указанные в формуле (5), а также расходы по страхованию груза (п. А. 3 группы С).

Таким образом, при заключении контракта на условиях CIF формула расчета контрактной цены примет вид:

$$\text{КЦ} = \text{Цена товара} + \text{Расходы на погрузку} + \text{Расходы на страхование} + \text{Экспортные пошлины, налоги, сборы} + \text{Транспортные расходы до порта назначения} \quad (6)$$

Рассмотрим формирование контрактной цены при базисе поставки CIP.

Данное условие предназначено для перевозки товаров любыми видами транспорта, соответственно формула (6) примет вид:

$$\text{КЦ} = \text{Цена товара} + \text{Экспортные пошлины, налоги, сборы} + \text{Транспортные расходы до пункта назначения} + \text{Расходы на страхование} \quad (7)$$

Проанализировав обязанности продавца при заключении договора при условиях поставки СРТ, установлено, что контрактная цена при данных базисных условиях поставки отличается от контрактной цены при базисных условиях поставки СІР отсутствием расходов на страхование товара. Таким образом, формула контрактной цены примет вид:

$$КЦ = \text{Цена товара} + \text{Экспортные пошлины, налоги, сборы} + \text{Транспортные расходы до пункта назначения} \quad (8)$$

Формирование контрактной цены при базисных условиях поставки группы D.

Рассмотрим формирование контрактной цены при базисе поставки DAT.

Проанализировав положения ИНКОТЕРМС – 2010, можно сделать вывод, что в контрактную цену, помимо цены товара, включаются следующие расходы, понесенные продавцом:

1. Расходы по выполнению таможенных формальностей, подлежащих оплате при вывозе товара, а также любые пошлины, налоги и иные расходы, уплачиваемые при вывозе, расходы по транспортировке через любую страну до места поставки (п. А. 6 группы D).

2. Расходы на перевозку товара до поименованного терминала в согласованном порту или месте назначения (п. А. 3 группы D).

3. Расходы по разгрузке товара с транспортного средства, прибывшего на терминал в поименованном месте назначения (п. А. 4 группы D).

Таким образом, при заключении контракта на условиях DAT разработана формула расчета контрактной цены:

$$КЦ = \text{Цена товара} + \text{Транспортные расходы на перевозку до терминала} + \text{Расходы на разгрузку} + \text{Экспортные пошлины, налоги, сборы} \quad (9)$$

Формирование контрактной цены при базисе поставки DAP отличается от формирования контрактной цены при базисе поставки DAT отсутствием обязанности продавца предоставить покупателю уже разгруженный товар.

Таким образом, при заключении контракта при базисе поставки DAP формула расчета контрактной цены имеет вид:

$$КЦ = \text{Цена товара} + \text{Транспортные расходы до места назначения} + \text{Экспортные пошлины, налоги, сборы} \quad (10)$$

Рассмотрим формирование контрактной цены при базисе поставки DDP.

Проанализировав положения ИНКОТЕРМС – 2010, можно сделать вывод, что в контрактная цена DDP отличается от контрактной цены DAP включением расходов по выполнению таможенных формальностей, необходимых для вывоза и ввоза, с оплатой всех пошлин, налогов и сборов, взимаемых при вывозе и ввозе товара, а также расходов по транспортировке товара через любую страну до его поставки (п. А. 2, А. 6 группы D).

Таким образом, при заключении контракта на условиях DDP формула расчета контрактной цены примет вид:

$$КЦ = \text{Цена товара} + \text{Экспортные пошлины, налоги, сборы} + \text{Импортные пошлины, налоги, сборы} + \text{Транспортные расходы до места назначения} \quad (11)$$

Заключение

В статье на основе анализа основных положений ИНКОТЕРМС – 2010 в части формирования контрактной цены разработаны формулы расчета контрактной цены для каждого из условий поставки. Используя данные формулы, можно смоделировать контрактную цену товара, а также наблюдать влияние базисных условий поставки на изменение контрактной цены товара.

Список источников

1. ИНКОТЕРМС – 2010. Публикация ICC №715: правила ICC для использования торговых терминов в национальной и международной торговле: дата вступления в силу 1 января 2011 г. / пер. с англ. Н.Г.Вилковой. Москва, Инфотропик Медиа, 2010. 274 с.

THE ANALYSIS OF FORMATION OF CONTRACT PRICE DEPENDING ON THE INTERNATIONAL COMMERCIAL TERMS

Agapova Anna Viacheslavovna, Cand. Sc. (Econ.)

ITMO University, Kronverskiy prospect, 49, Saint-Petersburg, Russia, 197101;

e-mail: av_agapova@rambler.ru

Purpose: the article is devoted to analyzing of the contract price structure depending on the international commercial terms. *Discussion:* the results of the analysis, done in the article, are important, first of all, for the traders because the customs value of goods, determined with the first customs valuation method, is calculated from the contract price: definite expenses may be added to the customs value depending on whether such expenses were included in contract price or not. *Results:* the influence of international commercial terms INCOTERMS – 2010 on the formation of contract price is also analyzed in the article.

Keywords: the formation of contract price, INCOTERMS, foreign trade price formation, customs value.

Reference

1. INCOTERMS. ICC Publication. No. 715E, 2010.